

**ЧАСТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ДАГЕСТАНСКАЯ АКАДЕМИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И КУЛЬТУРЫ»**

**УТВЕРЖДАЮ
ректор ЧУ ВО «ДАОК»**

_____ **Н.К. Мирзоева**

«26» июня 2023 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ**

Б.1.В.10 ДОГОВОРНОЕ ПРАВО

Направление подготовки: 40.03.01 - Юриспруденция (бакалавр)

Профиль: гражданско-правовой

Форма обучения: очная, очно-заочная, заочная

Дербент, 2023

При разработке рабочей программы учебной дисциплины использованы следующие нормативные правовые документы:

1. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция (уровень бакалавриата) от 13 августа 2020 г. № 1011.
2. Федеральный закон от 29.12.2012г № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации».
3. Приказ Минобрнауки России от 06.04.2021 № 245 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования - программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры».
4. Локальные и другие нормативные акты ДАОК.

Рабочая программа учебной дисциплины одобрена на заседании кафедры гражданского права и процесса «24» июня 2023 г. Протокол № 5

Рабочая программа актуализируется (обновляется) ежегодно, в том числе в части программного обеспечения, материально-технического обеспечения, литературы.

Заведующий кафедрой гражданского права и процесса, к.ю.н., доцент Азизова Г.Р.

Разработчик программы

Мирзоев М.Г.

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Целью освоения учебной дисциплины «Договорное право» является формирование способности у обучающихся юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства.

Задачи дисциплины:

- изучить и понять сущность проблем гражданского права, цивилистической науки;
- освоение теоретических знаний об основах проблемах гражданско-правовой отрасли, правореализационных гражданско-правовых проблемах;
- развитие практических навыков, которые позволят ориентироваться и правильно применять гражданское законодательство.

Воспитательной задачей является формирование российской гражданской идентичности, гражданской позиции активного и ответственного члена российского общества, осознающего свои конституционные права и обязанности, уважающего закон и правопорядок, обладающего чувством собственного достоинства, осознанно принимающего традиционные национальные и общечеловеческие гуманистические и демократические ценности.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Договорное право» относится к вариативной части (части формируемой участниками образовательных отношений) блока 1 «Дисциплины (модули)» основной профессиональной образовательной программы.

Дисциплина «Договорное право» изучается в 7 семестре очной формы обучения, в 5 семестре заочной формы обучения, в 3 семестре очно-заочной формы обучения.

3. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

4. Код и наименование компетенции	Наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения, соотнесенные с индикаторами достижения компетенций
ПК-1. Способность юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства	ПК 1.2. Применяет факты, события и обстоятельства для принятия правоприменительного решения, квалифицирует их применительно к конкретной ситуации.	Знать: классификацию гражданско-правовых договоров; правовое регулирование порядка заключения, исполнения, изменения и прекращения гражданско-правовых договоров; Уметь: определять необходимые нормативные акты, подлежащие применению для регулирования конкретных договорных правоотношений; Владеть: навыками реализовывать правовые нормы в процессе заключения и исполнения договора, а также в случае нарушения договорного обязательства;

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

знать:

понятие, значение, сущность и место юридической квалификации в правоприменительном процессе, принципы квалификации фактов и обстоятельств, сущность и содержание основных понятий и категорий, в том числе теорию юридических фактов, суть принципов различных отраслей права и методов правового регулирования различных правоотношений; оснований возникновения различных правоотношений;

уметь:

анализировать состав юридических фактов и обстоятельств, правильно квалифицировать различные обстоятельства и применять соответствующий нормативный акт, в том числе при наличии коллизии правовых норм; выбирать надлежащий способ защиты нарушенных прав грамотно использовать категории «аналогия права» или «аналогия закона»;

владеть:

навыками квалификации фактов и обстоятельств, использования методических приемов, средств регулирования правовых отношений; проведения правильной юридической квалификации правового отношения; свободного использования нормативно-правовым материалом, регулирующие соответствующие отношения; составления правовых документы.

4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ

Очная форма обучения

Вид учебной работы	Всего часов	7 семестр
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	32.3	32.3
Аудиторные занятия всего, в том числе:	28	28
Лекции	12	12
Лабораторные	-	
Практические занятия	16	16
Контактные часы на аттестацию (зачет с оценкой)	0,3	0,3
Консультация	2	2
Контроль самостоятельной работы	2	2
2. Самостоятельная работа	111.7	111.7
Контроль	-	-
ИТОГО:	144	144
Общая трудоемкость	4	4

Очно-заочная форма обучения

Вид учебной работы	Всего часов	3 семестр
1. Контактная работа обучающихся с		

преподавателем:	52.3	52.3
Аудиторные занятия всего, в том числе:	48	48
Лекции	16	16
Лабораторные	-	
Практические занятия	32	32
Контактные часы на аттестацию (зачет с оценкой)	0,3	0,3
Консультация	2	2
Контроль самостоятельной работы	2	2
2. Самостоятельная работа	91.7	91.7
Контроль	-	-
ИТОГО:	144	144
Общая трудоемкость	4	4

Заочная форма обучения

Вид учебной работы	Всего часов	5 семестр
1. Контактная работа обучающихся с преподавателем:	10.3	10.3
Аудиторные занятия всего, в том числе:	6	6
Лекции	4	4
Лабораторные	-	
Практические занятия	2	2
Контактные часы на аттестацию (зачет с оценкой)	0,3	0,3
Консультация	2	2
Контроль самостоятельной работы	2	2
2. Самостоятельная работа	129.7	129.7
Контроль	4	4
ИТОГО:	144	144
Общая трудоемкость	4	4

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование раздела (темы) дисциплины	Содержание раздела (темы разделов)	Индекс компетенции
Тема 1. Понятие и классификация гражданско-правовых договоров	Общая характеристика договорного права и его место в системе гражданского права. Договорное право и обязательственное право. Понятие и признаки договора. Соотношение договора, сделки и обязательства. Свобода договора. Роль гражданско-правового договора в формировании и развитии рыночной экономики. Система гражданско-правовых договоров. Имущественные и организационные договоры. Учредительный договор.	ПК- 1

	<p>Предварительные и окончательные (основные) договоры. Консенсуальные и реальные, возмездные и безвозмездные договоры. Односторонние (односторонне-обязывающие) и взаимные (двусторонне-обязывающие) договоры. Свободно заключаемые и обязательные договоры. Публичный договор. Договор присоединения. Договор в пользу третьих лиц. Комплексные (смешанные) договоры. Квалификация фактов, событий и обстоятельств. Основания возникновения, изменения и прекращения правоотношений в рамках конкретных обстоятельств.</p>	
Тема 2. Содержание и форма договора	<p>Содержание договора как совокупность его условий (пунктов). Понятие и виды условий договора. Существенные условия и их значение для заключения договора. Обычные (предписываемые) и случайные (инициативные) условия. Примерные и отсылочные условия. Понятие и правила толкования договора. Общие положения о форме договора. Устные и письменные договоры. Нотариальное удостоверение и государственная регистрация договора. Заключение договоров путем молчания и конклюдентных действий. Способы оформления договорных отношений. Реквизиты договора. Бланки договоров. Последствия несоблюдения формы договора. Объем прав и обязанностей субъектов правоотношений. Способы и приемы соблюдения и защиты прав и свобод человека и гражданина. Источники правового регулирования общественных отношений в соответствующей сфере. Осуществление деятельности по предупреждению и профилактике правонарушений.</p>	ПК- 1 ПК-1
Тема 3. Заключение, изменение и расторжение договора	<p>Основания заключения договора. Общий порядок заключения договора. Стадии заключения договора. Понятие оферты и требования, предъявляемые к оферте. Публичная оферта. Безотзывность оферты. Акцепт, его понятие и признаки. Отзыв акцепта. Опоздание акцепта. Акцепт на иных условиях. Момент заключения договора. Место заключения договора. Особенности заключения договора в обязательном порядке и на торгах. Недействительные договоры. Общие положения о недействительности сделок, применяемые к договорам. Последствия признания договора недействительным. Урегулирование преддоговорных споров сторон. Основания изменения и расторжения договора. Изменение и расторжение договора по соглашению сторон и в одностороннем порядке. Изменение и расторжение договора при существенном нарушении договора одной стороной и в связи с существенным изменением обстоятельств. Порядок и последствия изменения и расторжения договора. Владение навыками подготовки юридических документов.</p>	ПК- 1
Тема 4. Договоры купли-продажи, мены и дарения. Договор ренты	<p>Общая характеристика договорных обязательств по передаче имущества в собственность. Договор купли-продажи, его понятие и элементы. Стороны договора, их права и обязанности. Момент возникновения права</p>	ПК- 1

	<p>собственности у приобретателя. Ответственность сторон за нарушение договора купли-продажи. Последствия передачи товара ненадлежащего качества.</p> <p>Основные разновидности договора купли-продажи. Особенности содержания и заключения договора розничной купли-продажи. Договор поставки. Поставка для государственных нужд. Договоры контрактации и энергоснабжения. Продажа недвижимости и продажа предприятия.</p> <p>Договор мены: понятие и содержание. Соотношение мены и купли-продажи.</p> <p>Договор дарения. Понятие и предмет договора. Обещание дарения. Ограничение и запрещение дарения. Отмена дарения.</p> <p>Общая характеристика договора ренты. Понятие, предмет и стороны договора. Цена договора. Форма договора. Виды ренты. Договор постоянной ренты, его содержание и прекращение. Выкуп ренты. Договор пожизненной ренты. Договор пожизненного содержания с иждивением.</p>	
<p>Тема 5. Договор аренды. Договор безвозмездного пользования имуществом (ссуда)</p>	<p>Общая характеристика договорных обязательств по передаче имущества в пользование.</p> <p>Договор аренды. Понятие и предмет договора. Срок аренды. Права и обязанности сторон. Субаренда. Прекращение и возобновление договора.</p> <p>Виды аренды. Договор проката. Аренда транспортных средств с предоставлением и без предоставления услуг по управлению и технической эксплуатации. Аренда зданий и сооружений. Аренда предприятия. Финансовая аренда (лизинг).</p> <p>Понятие договора безвозмездного пользования имуществом (ссуды), его отличия от договора аренды.</p>	ПК- 1
<p>Тема 6. Договор подряда. Договор на выполнение проектных и изыскательских работ.</p>	<p>Общая характеристика договорных обязательств по выполнению работ.</p> <p>Понятие и отличительные признаки договора подряда. Стороны договора, его предмет и срок. Цена договора. Смета и ее виды. Права и обязанности сторон по договору. Распределение рисков сторон. Ответственность сторон за нарушение условий договора.</p> <p>Виды подряда. Особенности договора бытового подряда. Понятие, стороны и содержание договора строительного подряда. Подряд для государственных нужд.</p> <p>Договор на выполнение проектных и изыскательских работ: понятие и сфера применения. Стороны и предмет договора. Права, обязанности и ответственность подрядчика и заказчика по договору.</p>	ПК- 1
<p>Тема 7. Договоры поручения, комиссии, агентирования</p>	<p>Общая характеристика обязательств по оказанию юридических и фактических услуг.</p> <p>Договор поручения: понятие, стороны и предмет. Форма договора поручения. Доверенность. Права, обязанности и ответственность доверителя и поверенного. Передоверие.</p> <p>Договор комиссии. Понятие и сфера применения договора. Содержание и исполнение договора. Субкомиссия.</p>	ПК- 1

	<p>Ответственность комиссионера и комитента за нарушение условий договора.</p> <p>Агентский договор. Понятие и предмет договора. Права и обязанности агента и принципала. Соотношение договоров агентирования, поручения и комиссии.</p>	
<p>Тема 8. Договоры перевозки и транспортной экспедиции</p>	<p>Общая характеристика правового регулирования транспортных обязательств. Понятие и виды транспортных договоров.</p> <p>Договор перевозки грузов. Понятие и организационные предпосылки договора. Виды перевозок. Договор фрахтования. Особенности оформления договоров перевозки. Провозная плата. Основные права и обязанности сторон. Ответственность перевозчика за несохранность и просрочку в доставке груза.</p> <p>Договор перевозки пассажиров и багажа. Понятие, стороны и форма договора. Ответственность перевозчика за причинение вреда жизни и здоровью пассажира.</p> <p>Договор транспортной экспедиции. Понятие и место договора в системе транспортных услуг. Стороны и предмет договора. Основные и дополнительные обязанности сторон. Ответственность экспедитора по договору.</p>	ПК- 1
<p>Тема 9. Договор хранения</p>	<p>Понятие и стороны договора хранения. Договор, предусматривающий обязанность принять вещь на хранение. Предмет договора. Хранение вещей с обезличением. Срок договора хранения. Форма договора. Права и обязанности сторон по договору. Основания и размер ответственности хранителя.</p> <p>Виды хранения. Договор складского хранения. Хранение в ломбарде, банке, камере хранения, гостинице и др. Секвестр.</p>	ПК- 1
<p>Тема 10. Договоры в сфере кредитно-расчетных отношений</p>	<p>Общая характеристика правового регулирования кредитно-расчетных отношений. Понятие, значение и виды кредитных и расчетных обязательств.</p> <p>Договор займа, его понятие и предмет. Форма договора. Проценты по договору займа. Ответственность заемщика за нарушение договора.</p> <p>Кредитный договор. Понятие и стороны договора. Особенности предмета и формы договора. Содержание договора. Виды кредита.</p> <p>Договор финансирования под уступку денежного требования (факторинг). Понятие и стороны договора. Виды денежных требований, уступаемых с целью получения финансирования. Цена договора. Права и обязанности сторон.</p> <p>Договор банковского вклада. Понятие и стороны договора. Предмет договора. Виды вкладов. Форма договора. Сберегательная книжка и сберегательный сертификат. Содержание договора.</p> <p>Договор банковского счета. Понятие и стороны договора. Предмет договора. Виды счетов. Права и обязанности сторон. Порядок списания денежных средств. Банковская тайна.</p>	ПК- 1
<p>Тема 11. Договор</p>	<p>Понятие и роль договора коммерческой концессии</p>	ПК- 1

коммерческой концессии	(франчайзинга) в предпринимательской деятельности. Стороны и предмет договора. Исключительные права, передаваемые по договору. Форма и регистрация договора. Содержание договора. Субконцессия. Ограничения прав сторон по договору. Изменение и прекращение договора.	
Тема 12. Договоры в сфере создания и использования объектов интеллектуального творчества	Договор на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, его понятие и стороны. Предмет и цена договора. Содержание договора. Риск случайной невозможности исполнения договора. Права сторон на результаты работы. Ответственность исполнителя за нарушение договора. Авторский договор. Правовое регулирование договоров по поводу создания и использования произведений науки, литературы и искусства. Понятие и виды объектов авторских прав. Субъекты авторского договора. Форма договора. Виды авторских договоров. Основные права, обязанности и ответственность сторон по договору. Лицензионный договор, его понятие и предмет. Виды объектов исключительных прав, передаваемых по договору. Форма договора. Стороны договора, их основные права и обязанности. Виды лицензионных договоров.	ПК- 1

6. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ

Очная форма обучения

Наименование раздела (темы) дисциплины	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу (в часах)			
	Л	ЛР	ПЗ	СРС
Тема 1. Понятие и классификация гражданско-правовых договоров	1	-	1	9
Тема 2. Содержание и форма договора	1	-	1	9
Тема 3. Заключение, изменение и расторжение договора	1		1	9
Тема 4. Договоры купли-продажи, мены и дарения. Договор аренды	1		1	9
Тема 5. Договор аренды. Договор безвозмездного пользования имуществом (ссуда)	1		1	9
Тема 6. Договор подряда. Договор на выполнение проектных и изыскательских работ.	1		1	9
Тема 7. Договоры поручения, комиссии, агентирования	1		1	9
Тема 8. Договоры перевозки и транспортной экспедиции	1		1	9
Тема 9. Договор хранения	1		2	10
Тема 10. Договоры в сфере кредитно-расчетных отношений	1		2	10

Тема 11. Договор коммерческой концессии	1		2	10
Тема 12. Договоры в сфере создания использования объектов интеллектуального творчества	1		2	9.7
Итого (часов)	12	-	16	111.7
Форма контроля	Зачет с оценкой			

Очно-заочная форма обучения

Наименование раздела (темы) дисциплины	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу (в часах)			
	Л	ЛР	ПЗ	СРС
Тема 1. Понятие и классификация гражданско-правовых договоров	1	-	2	7
Тема 2. Содержание и форма договора	1	-	2	7
Тема 3. Заключение, изменение и расторжение договора	1		2	7
Тема 4. Договоры купли-продажи, мены и дарения. Договор аренды	1		4	7
Тема 5. Договор аренды. Договор безвозмездного пользования имуществом (ссуда)	1		4	8
Тема 6. Договор подряда. Договор на выполнение проектных и изыскательских работ.	1		4	8
Тема 7. Договоры поручения, комиссии, агентирования	1		2	8
Тема 8. Договоры перевозки и транспортной экспедиции	1		4	8
Тема 9. Договор хранения	2		2	8
Тема 10. Договоры в сфере кредитно-расчетных отношений	2		2	8
Тема 11. Договор коммерческой концессии	2		2	8
Тема 12. Договоры в сфере создания использования объектов интеллектуального творчества	2		2	7.7
Итого (часов)	16	-	32	91.7
Форма контроля	Зачет с оценкой			

Заочная форма обучения

Наименование раздела (темы) дисциплины	Виды учебной деятельности, включая самостоятельную работу (в часах)			
	Л	ЛР	ПЗ	СРС
Тема 1. Понятие и классификация гражданско-правовых договоров	0,5	-	-	10
Тема 2. Содержание и форма договора	-	-	0,5	10
Тема 3. Заключение, изменение и расторжение договора	0,5		-	10
Тема 4. Договоры купли-продажи, мены и дарения. Договор аренды	0,5		-	11

Тема 5. Договор аренды. Договор безвозмездного пользования имуществом (ссуда)	-		0,5	11
Тема 6. Договор подряда. Договор на выполнение проектных и изыскательских работ.	0,5		-	11
Тема 7. Договоры поручения, комиссии, агентирования	-		0,5	11
Тема 8. Договоры перевозки и транспортной экспедиции	0,5			11
Тема 9. Договор хранения	-		0.5	11
Тема 10. Договоры в сфере кредитно-расчетных отношений	0,5		-	11
Тема 11. Договор коммерческой концессии	0,5		-	11
Тема 12. Договоры в сфере создания использования объектов интеллектуального творчества	0,5		-	11.7
Итого (часов)	4	-	2	129.7
Форма контроля	Зачет с оценкой			

7. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Самостоятельная работа обучающихся направлена на углубленное изучение разделов и тем рабочей программы и предполагает изучение литературных источников, выполнение домашних заданий и проведение исследований разного характера. Работа основывается на анализе литературных источников и материалов, публикуемых в интернете, а также реальных речевых и языковых фактов, личных наблюдений. Также самостоятельная работа включает подготовку и анализ материалов по темам пропущенных занятий.

Самостоятельная работа по дисциплине включает следующие виды деятельности:

- работа с лекционным материалом, предусматривающая проработку конспекта лекций и учебной литературы;
- поиск (подбор) и обзор литературы, электронных источников информации по индивидуально заданной проблеме курса, написание доклада, исследовательской работы по заданной проблеме;
- выполнение задания по пропущенной или плохо усвоенной теме;
- самостоятельный поиск информации в Интернете и других источниках;
- выполнение домашней контрольной работы (решение заданий, выполнение упражнений);
- изучение материала, вынесенного на самостоятельную проработку (отдельные темы, параграфы);
- написание рефератов;
- подготовка к тестированию;
- подготовка к практическим занятиям;
- подготовка к зачету с оценкой.

8. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

8.1. Основная литература

1. Косовская, И. И. Договорное право : учебное пособие / И. И. Косовская, Л. В. Шипика. — Таганрог : Таганрогский институт управления и экономики, 2020. — 296 с. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/108078.html>— IPR SMART, по паролю
2. Брагинский, М. И. Договорное право: общие положения / М. И. Брагинский, В. В. Витрянский. — 4-е изд. — Москва : Статут, 2020. — 848 с. — ISBN 978-5-8354-1666-0. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/104604.html>— IPR SMART, по паролю
3. Захаркина, А. В. Договорное право : учебное пособие / А. В. Захаркина. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 118 с. — ISBN 978-5-4486-0243-6. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/72541.html>— IPR SMART, по паролю
4. Беспалов, Ю. Ф. Договорное право : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 030501 «Юриспруденция» / Ю. Ф. Беспалов, О. А. Егорова, П. А. Якушев ; под редакцией Ю. Ф. Беспалов. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 551 с. — ISBN 978-5-238-01643-6. —Режим доступа <https://www.iprbookshop.ru/74887.html>— IPR SMART, по паролю — IPR SMART, по паролю.

8.2. Дополнительная литература

1. Договорное право : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н. Д. Эриашвили, А. Н. Кузбагаров, П. В. Алексей [и др.] ; под редакцией Н. Д. Эриашвили, В. Н. Ткачёва. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 239 с. — ISBN 978-5-238-02647-3. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/81625.html> — IPR SMART, по паролю
2. Договорное право : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» и научной специальности 12.00.03 «Гражданское право; предпринимательское право; семейное право; международное частное право» / Н. Д. Эриашвили, Е. В. Богданов, А. Ж. Саркисян [и др.] ; под редакцией Е. В. Богданова, Н. Д. Эриашвили. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 383 с. — ISBN 978-5-238-01611-5. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/81767.html>— IPR SMART, по паролю
3. Перфилов, А. С. Договорное право : учебно-методическое пособие / А. С. Перфилов. — Новосибирск : Новосибирский государственный технический университет, 2017. — 66 с. — ISBN 978-5-7782-3327-0. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/91197.html> — IPR SMART, по паролю
4. Козлова, Е. Б. Договорное право: общие положения. Часть 1 : учебное пособие / Е. Б. Козлова. — Москва : Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России), 2015. — 152 с. — ISBN 978-5-00094-164-5. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/47255.html>— IPR SMART, по паролю
5. Сушкова, О. В. Договорное право. Сравнительное правоведение : учебное пособие / О. В. Сушкова, И. В. Сердюк. — Москва : Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России), 2013. — 472 с. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/41175.html>— IPR SMART, по паролю
6. Калемина, В. В. Договорное право : учебное пособие / В. В. Калемина, Е. А. Рябченко. — Саратов : Научная книга, 2012. — 254 с. — Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/6265.html>— IPR SMART, по паролю
7. Брагинский, М. И. Договорное право. Книга вторая. Договоры о передаче имущества / М. И. Брагинский, В. В. Витрянский. — Москва : Статут, 2011. — 784 с. — ISBN 978-5-8354-0750-7. — Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/29313.html>— IPR SMART, по паролю
8. Резепова, В. Е. Договорное право : учебное пособие / В. Е. Резепова. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2010. — 100 с. —Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/1465.html> IPR SMART, по паролю

8.3 Лицензионное программное обеспечение

Microsoft Desktop School Windows//Sa Pack MVL (windows 10, windows 7) № 5 от 31 января 2019 г.;

Microsoft Desktop School Office All languages/SA Pack (Microsoft Office 2010, Microsoft Office 2007) № 5 от 31 января 2019 г.;

Конвертация PDF в WORD https://www.ilovepdf.com/ru/pdf_to_word

Сжатие, оптимизация и изменение размера изображений
<http://www.imageoptimizer.net/Pages/Home.aspx>

Скачивание видео с YouTube <https://ru.savefrom.net/>

Googleтаблицы <https://www.google.ru/intl/ru/sheets/about/>

Яндекс Диск <https://disk.yandex.ru/>

GoogleChrome https://www.google.com/intl/ru_ru/chrome/

Яндекс Браузер <https://browser.yandex.ru/>

8.4 Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. Научная электронная библиотека www.elibrary.ru
2. Электронная библиотека по философии - <http://www.filosof.historic.ru/>
3. Российская государственная библиотека. - <http://www.rsl.ru>
4. Единая коллекция цифровых образовательных ресурсов <http://school-collection.edu.ru/>
5. Официальный сайт Верховного Суда РФ <http://www.supcourt.ru/>
6. Официальный сайт Президента РФ <http://www.kremlin.ru/>
7. Официальный сайт Конституционного Суда РФ <http://www.ksrf.ru/>
8. Официальный сайт газеты «Российская газета» <https://rg.ru/>
9. Официальный сайт ФСБ РФ <http://www.fsb.ru/>
10. Официальный сайт МИД РФ <http://www.mid.ru>
11. Официальный сайт Европейского суда по правам человека <http://www.espch.ru/>
12. Официальный сайт Генеральной прокуратуры РФ <http://genproc.gov.ru/>
13. Официальный сайт Следственного комитета РФ <http://www.sledcom.ru/>
14. Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>
15. Банк России (ЦБ) www.cbr.ru
16. Электронно-библиотечная система IPR SMART. <http://www.iprbookshop.ru>

Информационные справочные системы:

1. Справочно-правовая система «Консультант Плюс» - Режим доступа: <http://www.consultant.ru>;
2. Информационно-правовой сервер «Гарант» <http://www.garant.ru/>

9. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Кабинет права/зал судебных заседаний №112 (2 корпус, 1 этаж)	Доска настенная Учебные стенды мебель для хранения учебных и демонстрационных материалов, решетка для судебных заседаний, специализированная мебель, 50 посадочных мест.
--	---

Помещение для самостоятельной работы обучающихся (ауд.7)	16 компьютеров intel (r) cpu Принтер laser jet, локальная сеть, выход в Интернет доступ к электронной информационно-образовательной среде 36 посадочных мест.
Помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования (ауд.8)	Стеллажи, инвентарь, учебное оборудование

10.ОСОБЕННОСТИ ВЫПОЛНЕНИЯ ЗАДАНИЙ ОБУЧАЮЩИМИСЯ-ИНВАЛИДАМИ И ЛИЦАМИ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ (ПРИ НАЛИЧИИ)

Особые условия обучения и направления работы с инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья (далее обучающихся с ограниченными возможностями здоровья) определены на основании:

- Закона РФ от 29.12.2012г. № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»;
- Закона РФ от 24.11.1995г. № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации»;
- Приказ Минобрнауки России от 06.04.2021 № 245 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования - программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры»;
- методических рекомендаций по организации образовательного процесса для обучения инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья в образовательных организациях высшего образования, в том числе оснащённости образовательного процесса (утв. Минобрнауки России 08.04.2014 № АК-44/05вн).

Под специальными условиями для получения образования обучающихся с ограниченными возможностями здоровья понимаются условия обучения, воспитания и развития таких обучающихся, включающие в себя использование адаптированных образовательных программ и методов обучения и воспитания, специальных учебников, учебных пособий и дидактических материалов, специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь, проведение групповых и индивидуальных коррекционных занятий, обеспечение доступа в здания вуза и другие условия, без которых невозможно или затруднено освоение образовательных программ обучающимися с ограниченными возможностями здоровья.

В целях доступности изучения дисциплины инвалидами и обучающимися с ограниченными возможностями здоровья организацией обеспечивается:

1. Для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по зрению:
 - наличие альтернативной версии официального сайта организации в сети «Интернет» для слабовидящих;
 - размещение в доступных для обучающихся, являющихся слепыми или слабовидящими, местах и в адаптированной форме (с учетом их особых потребностей) справочной информации (информация должна быть выполнена крупным рельефно-контрастным шрифтом (на белом или желтом фоне) и продублирована шрифтом Брайля);
 - присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь;
 - обеспечение выпуска альтернативных форматов печатных материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);

- обеспечение доступа обучающегося, являющегося слепым и использующего собаку-поводыря, к зданию организации;
- 2. Для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по слуху:
 - дублирование звуковой справочной информации визуальной (установка мониторов с возможностью трансляции субтитров (мониторы, их размеры и количество необходимо определять с учетом размеров помещения);
 - обеспечение надлежащими звуковыми средствами воспроизведения информации;
- 3. Для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата. Материально-технические условия обеспечивают возможность беспрепятственного доступа обучающихся в помещения организации, а также пребывания в указанных помещениях (наличие пандусов, поручней, расширенных дверных проемов, локальное понижение стоек-барьеров, наличие специальных кресел и других приспособлений).
Обучение лиц организовано как инклюзивно, так и в отдельных группах.

11.ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

11.1 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Этапы формирования компетенций в процессе освоения ОПОП прямо связаны с местом дисциплин в образовательной программе. Каждый этап формирования компетенции характеризуется определенными знаниями, умениями и навыками и (или) опытом профессиональной деятельности, которые оцениваются в процессе текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по дисциплине (практике) и в процессе государственной итоговой аттестации.

Оценочные материалы включают в себя контрольные задания и (или) вопросы, которые могут быть предложены обучающемуся в рамках текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине. Указанные планируемые задания и (или) вопросы позволяют оценить достижение обучающимися планируемых результатов обучения по дисциплине, установленных в соответствующей рабочей программе дисциплины, а также сформированность компетенций, установленных в соответствующей общей характеристике основной профессиональной образовательной программы.

На этапе текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине показателями оценивания уровня сформированности компетенций являются результаты устных и письменных опросов, написание рефератов, выполнение практических заданий, решения тестовых заданий.

Итоговая оценка сформированности компетенций определяется в период государственной итоговой аттестации.

Описание показателей и критериев оценивания компетенций

Показатели оценивания	Критерии оценивания компетенций	Шкала оценивания
-----------------------	---------------------------------	------------------

Понимание смысла компетенции	Имеет базовые общие знания в рамках диапазона выделенных задач	Минимальный уровень
	Понимает факты, принципы, процессы, общие понятия в пределах области исследования. В большинстве случаев способен выявить достоверные источники информации, обработать, анализировать информацию.	Базовый уровень
	Имеет фактические и теоретические знания в пределах области исследования с пониманием границ применимости	Высокий уровень
Освоение компетенции в рамках изучения дисциплины	Наличие основных умений, требуемых для выполнения простых задач. Способен применять только типичные, наиболее часто встречающиеся приемы по конкретной сформулированной (выделенной) задаче	Минимальный уровень
	Имеет диапазон практических умений, требуемых для решения определенных проблем в области исследования. В большинстве случаев способен выявить достоверные источники информации, обработать, анализировать информацию.	Базовый уровень
	Имеет широкий диапазон практических умений, требуемых для развития творческих решений, абстрагирования проблем. Способен выявлять проблемы и умеет находить способы решения, применяя современные методы и технологии.	Высокий уровень
Способность применять на практике знания, полученные в ходе изучения дисциплины	Способен работать при прямом наблюдении. Способен применять теоретические знания к решению конкретных задач. Может взять на себя ответственность за завершение задач в исследовании, приспосабливает свое поведение к обстоятельствам в решении проблем. Затрудняется в решении сложных, неординарных проблем, не выделяет типичных ошибок и возможных сложностей при решении той или иной проблемы	Минимальный уровень
	Способен контролировать работу, проводить оценку, совершенствовать действия работы. Умеет выбрать эффективный прием решения задач по возникающим проблемам.	Базовый уровень
		Высокий уровень

11. 2 Оценочные материалы для проведения текущего контроля

ПК-1. Способность юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства (контролируемый индикатор достижения ПК 1.2. Применяет факты, события и обстоятельства для принятия правоприменительного решения, квалифицирует их применительно к конкретной ситуации).

Типовые задания, для оценки сформированности знаний

Результаты обучения
Знает классификацию гражданско-правовых договоров; правовое регулирование порядка заключения, исполнения, изменения и прекращения гражданско-правовых договоров;

Примерная тематика реферата

1. Общая историческая эволюция обязательств.
2. Понятие и значение системы обязательств в российском гражданском праве.
3. Перемена лиц в обязательстве.
4. Регрессные обязательства.
5. Срок исполнения обязательства.
6. Изменение сроков исполнения обязательств.
7. Характеристика основных и производных обязательств.
8. Особенности правовой регламентации производных денежных обязательств.
9. Соотношение прощения долга и дарения.
10. Прекращение обязательства на основании акта государственного органа.
11. Фактический состав как основание прекращения обязательств.
12. Содержание залогового обязательства.
13. Особенности ипотеки недвижимости.
14. Социальная направленность функций задатка.
15. Значение гражданско-правого договора в предпринимательской деятельности.
16. Проблема договорной свободы.
17. Равенство и индивидуализация контрагентов как квинтэссенция признака свободы договора.
18. Система гражданско-правовых договоров.
19. Особенности защиты прав потребителей при приобретении товаров.
20. Особенности защиты прав потребителей при выполнении работ (оказании услуг).
21. Поставка товаров для государственных нужд как форма удовлетворения потребностей РФ и субъектов РФ.
22. Соотношение квалифицирующих условий договора контрактации и договора поставки сельскохозяйственной продукции для государственных нужд.
23. Гражданско-правовое регулирование энергоснабжения через присоединенную сеть.
24. Правовое регулирование внешнеторговых бартерных сделок.
25. Дарение и пожертвование: теоретический и практический аспекты.
26. Постоянная рента.
27. Пожизненная рента.
28. Соотношение договоров аренды, купли-продажи, мены.
29. Ответственность сторон при расторжении (изменении) договора аренды.
30. Сравнительный анализ договоров проката транспортных средств, аренды транспортных средств, лизинга.
31. Транспортное средство как системный фактор договора аренды.
32. Реализация унифицированных норм в механизмах заключения, исполнения, расторжения договора аренды транспортных средств.
33. Гражданско-правовые аспекты ответственности сторон в обязательствах договоров аренды транспортных средств (с экипажем и без экипажа).
34. Область применения договора ссуды в современных условиях.
35. Безвозмездное пользование земельным участком.
36. Особенности безвозмездного пользования лесным фондом.
37. Правовая характеристика специального законодательства в области регулирования правоотношений ссудодателя и ссудополучателя.
38. Последствия нарушения условий договора подряда.
39. Права потребителей в сфере бытового обслуживания населения: теория и практика.

40. Особенностью правового регулирования отношений по договору строительного подряда.
41. Гражданско-правовая ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора строительного подряда.
42. Подрядные работы для государственных нужд как необходимая правовая форма удовлетворения потребностей РФ и ее субъектов.
43. Различие договора подряда и договоров на проведение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ.
44. Гражданско-правовые формы использования «ноу-хау».
45. Договоры об использовании научно-технических достижений за границей.
46. Государственные контракты на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ для государственных нужд.
47. Значение договора коммерческой концессии в условиях развития рыночной экономики.
48. Ограничение прав сторон по договору коммерческой концессии.
49. Особенности исполнения, изменения и прекращения договора коммерческой концессии.
50. Особенности договора на оказания возмездных образовательных услуг.
51. Правовое регулирование транспортных услуг в условиях перехода к рыночной экономики.
52. Гражданско-правовой характер отношений по оказанию возмездных услуг связи.
53. Договор как правовое средство удовлетворения потребностей граждан в услугах.
54. Соотношение дефинитивных понятий «сферы услуг» и «сферы обслуживания».
55. Система транспортных договоров.
56. Соотношение договора транспортной экспедиции с договорами комиссии, поручения и агентирования.
57. Особенности договора перевозки груза на отдельных видах транспорта.
58. Претензии и иски по перевозкам грузов.
59. Защита прав пассажиров (клиентов) в сфере транспортного обслуживания.
60. Отличие договора хранения от смежных гражданско-правовых договоров.
61. Перспективы развития правового регулирования двойного складского свидетельства.
62. Специальные виды хранения.
63. Отдельные виды договора комиссии.
64. Агентский договор – специфическая разновидность договора поручения.
65. Агентские отношения в туристской сфере.
66. Теоретическое и практическое значение разграничения договора займа и кредитного договора.
67. Основания допустимости уступки права требования по кредитному договору некредитной организации.
68. Отличие факторинга от кредитного договора и от цессии: сравнительно-правовой анализ.
69. Гражданско-правовая защита прав вкладчиков и других клиентов банка в сфере банковского обслуживания.
70. Расчеты платежными поручениями.
71. Расчеты по аккредитиву.
72. Расчеты по инкассо.
73. Расчеты чеками.
74. Расчеты с использованием банковских карт.

Критерии оценивания выполнения реферата

Оценка	Критерии
--------	----------

Отлично	полностью раскрыта тема реферата; указаны точные названия и определения; правильно сформулированы понятия и категории; проанализированы и сделаны собственные выводы по выбранной теме; использовалась дополнительная литература и иные материалы и др.;
Хорошо	недостаточно полное, раскрытие темы; несущественные ошибки в определении понятий и категорий и т. п., кардинально не меняющих суть изложения; использование устаревшей литературы и других источников;
Удовлетворительно	реферат отражает общее направление изложения лекционного материала и материала современных учебников; наличие достаточного количества несущественных или одной-двух существенных ошибок в определении понятий и категорий и т. п.; использование устаревшей литературы и других источников; неспособность осветить проблематику дисциплины и др.;
Неудовлетворительно	тема реферата не раскрыта; большое количество существенных ошибок; отсутствие умений и навыков, обозначенных выше в качестве критериев выставления положительных оценок и др.

Тестовые задания.

Гражданско-правовой договор

1. Соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей относится к понятию:

- 1) сделка;
- 2) **договор;**
- 3) обязательство;
- 4) оферта или акцепт.

2. Публичный договор может быть заключен организацией:

- 1) лишь некоммерческой;
- 2) некоммерческой лишь в случае, если это предусмотрено учредительными документами;
- 3) **лишь коммерческой;**
- 4) любой.

3. Понуждение к заключению договора не допускается, за исключением случаев, когда обязанность заключить договор предусмотрена:

- 1) ведомственными инструкциями;
- 2) указом Президента РФ;
- 3) постановлением Правительства РФ;
- 4) **ГК РФ.**

4. В случаях, когда в возмездном договоре цена не предусмотрена, исполнение договора должно быть оплачено по цене:

- 1) назначенной продавцом, исполнителем работы или услуги;
- 2) взимаемой за аналогичные товары, работы или услуги;
- 3) назначенной покупателем, заказчиком работы или услуги;
- 4) **согласованной сторонами договора.**

5. Освобождает ли стороны от ответственности за нарушение договора окончание срока его действия?

- 1) не освобождает, если против этого возражает потерпевший;
- 2) не освобождает лишь виновную сторону;
- 3) **не освобождает никогда;**
- 4) всегда освобождает.

6. Публичным признается договор, заключенный:

- 1) магазином в форме общества открытого или закрытого типа;
- 2) **потребительским кооперативом;**
- 3) учреждением, финансируемым собственником;
- 4) общественной организацией.

7. Допускается ли отказ коммерческой организации от заключения публичного договора при наличии возможности предоставить потребителю соответствующие товары или услуги?

- 1) не допускается иногда: в случаях, указанных в законе;
- 2) допускается всегда;
- 3) **не допускается никогда;**
- 4) допускается, если продавец уверен в неисполнимости контракта.

8. Правила, обязательные для сторон при заключении и исполнении публичных договоров, может издавать:

- 1) **Правительство РФ;**
- 2) Президент РФ;
- 3) правительство субъекта РФ;
- 4) орган местного самоуправления.

9. Условия публичного договора ничтожны, если они не соответствуют требованиям:

- 1) одинаковости цен товаров, работ и услуг для всех потребителей;
- 2) **одинаковости правил заключения и исполнения договоров для всех сторон;**
- 3) возможности для коммерческих организаций оказывать предпочтение одному лицу перед другим при заключении договора;
- 4) всему, указанному в п. «1» и «2».

10. Договор, условия которого определены одной из сторон в формулярах и могли быть приняты другой стороной, называется:

- 1) учредительным договором;
- 2) публичным договором;
- 3) **договором присоединения;**
- 4) организационным договором.

11. Договор, стороны которого обязуются заключить в будущем договор о передаче на определенных условиях имущества, называется:

- 1) организационным договором;
- 2) **предварительным договором;**
- 3) учредительным договором;
- 4) договором в пользу третьего лица.

12. Предварительный договор заключается в форме:

- 1) **установленной для основного договора, а если форма для последнего не установлена, то в письменной форме;**
- 2) письменной, в зависимости от стоимости сделки;
- 3) нотариальной, по требованию одной из сторон;
- 4) устной, по взаимному согласованию.

13. Если в предварительном договоре не указан срок, в который стороны обязуются заключить основной договор, то последний подлежит заключению с момента заключения предварительного договора в течение:

- 1) шести месяцев;
- 2) одного года;**
- 3) трех лет;
- 4) двух лет.

14. Договор, в котором стороны установили, что должник обязан произвести исполнение не кредитору, а иному лицу, называется:

- 1) учредительным договором;
- 2) договором присоединения;
- 3) договором в пользу третьего лица;**
- 4) организационным договором.

15. При толковании условий договора суд принимает во внимание:

1) показания свидетелей заключения договора, их отношение к сторонам договора;

2) финансовое положение сторон, участвующих в договоре, их поведение во взаимоотношениях с участниками предыдущих договоров;

3) переговоры и переписку, практику, установившуюся во взаимных отношениях сторон, обычаи делового оборота, поведение сторон;

- 4) все, указанное в и. «1» и «2».

16. Договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме достигнуто соглашение:

- 1) о предмете договора;
- 2) об условиях, которые названы в законе как существенные;

3) об условиях, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение;

- 4) обо всем, указанном в п. «1» - «3».

17. Предложение лица, направленное в письменной форме другому лицу целью заключения договора на определенных условиях, называется:

- 1) виндикацией;
- 2) офертой;**
- 3) реституцией;
- 4) акцептом.

18. Принятие предложения лицом, согласившимся в письменной форме с другим лицом заключить с ним договор на определенных условиях, называется:

- 1) реституцией;
- 2) акцептом;**
- 3) виндикацией;
- 4) офертой.

19. Договор, подлежащий государственной регистрации, считается заключенным с момента:

- 1) получения акцепта лицом, направившим оферту;
- 2) передачи сторонами соответствующего имущества, предусмотренного договором;
- 3) его регистрации;**
- 4) подписания договора его сторонами.

20. Если в соответствии с законом для заключения договора необходима передача имущества, договор считается заключенным с момента:

- 1) его государственной регистрации;
- 2) подписания договора ею сторонам;

- 3) получения акцепта лицом, направившим оферту;
 4) передачи соответствующего имущества.

Ключи к тесту

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
2	3	4	4	3	2	3	1	2	3	2	1	2	3	3

16	17	18	19	20
3	2	2	3	3

Критерии оценивания образовательных достижений для тестовых заданий

Оценка	Коэффициент К (%)	Критерии оценки
Отлично	Свыше 80% правильных ответов	глубокое познание в освоенном материале
Хорошо	Свыше 70% правильных ответов	материал освоен полностью, без существенных ошибок
Удовлетворительно	Свыше 50% правильных ответов	материал освоен не полностью, имеются значительные пробелы в знаниях
Неудовлетворительно	Менее 50% правильных ответов	материал не освоен, знания обучающегося ниже базового уровня

11.3. Оценочные материалы для проведения промежуточной аттестации

Типовые задания, направленные на формирование профессиональных умений.

Результаты обучения

Умеет определять необходимые нормативные акты, подлежащие применению для регулирования конкретных договорных правоотношений;

Типовые задания для подготовки к зачету с оценкой

1. «Содержание договора», учитывая все доктринальные традиционные и нетрадиционные подходы.

Содержание договора образует совокупность его условий, которые по общему правилу формируются по усмотрению сторон договора. В науке гражданского права условия любого договора делятся на три основные группы:

1) существенные условия договора – условия, без согласования которых договор считается не заключенным. В соответствии с п. 1 ст. 432 ГК договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. К таким условиям относятся предмет договора, а также условия, которые названы в законе или иных нормативных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение (п. 1 ст. 432 ГК). Следует иметь в виду, что ГК применительно ко всем гражданско-правовым договорам не установил в качестве существенных условия о сроке и цене договора. Однако во многих отдельных видах договоров срок и цена выступают в качестве существенных условий договора. Так, в соответствии с п. 1 ст. 555 ГК при отсутствии в договоре согласованного сторонами в письменной форме условия о цене недвижимости договор считается незаключенным;

2) обычные условия договора – условия, типичные для договора данного вида, предусмотренные законодательством и обязательные для участников договора. По общему правилу они определяются диспозитивными нормами, и стороны вправе отступить от них. В отличие от существенных, обычные условия (например, условие о месте совершения договора) могут как включаться, так и не включаться в договор, юридическая сила договора при этом не теряется;

3) случайные условия договора – согласованные сторонами условия, принимаемые в дополнение к обычным условиям и отражающие особенности взаимоотношения сторон и специфические требования к предмету договора, порядку его исполнения, ответственности за неисполнение (например, условие о введении неустойки на случай нарушения договора). Случайные условия расширяют содержание договора, однако для придания им юридической силы их необходимо обязательно включить в договор.

Условия договора подчиняются общим принципам и конкретным нормам ГК и других федеральных законов, а также соглашению самих сторон. В частности, в силу принципа свободы договора (п. 1 ст. 1 и ст. 421 ГК) граждане и юридические лица свободны в заключении договора. Понуждение к заключению договора по общему правилу не допускается. Стороны могут заключить договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами. Они сами определяют условия договора, кроме случаев, когда обязательные условия установлены императивными нормами (п. 1 ст. 422 ГК). Свобода договора проявляется также в праве сторон своим соглашением исключить применение императивной части диспозитивной нормы и установить условие, отличное от предусмотренного в ней.

Поскольку большинство гражданско-правовых договоров являются возмездными, гражданским законодательством закреплена презумпция возмездности любого договора, пока не доказано иное. Безвозмездным признается договор, по которому одна сторона обязуется предоставить что-либо

другой стороне без получения от нее платы или иного встречного предоставления, например вещи, работы или услуги.

Одновременно закон определяет правила установления цены договора (ст. 424 ГК). Исполнение договора оплачивается по цене, устанавливаемой соглашением сторон. Однако в предусмотренных законом случаях должны применяться цены (тарифы, расценки, ставки и т.п.), устанавливаемые или регулируемые уполномоченными на то государственными органами и (или) органами местного самоуправления. Отсутствие в договоре цены не означает, что договор не заключен. Если цена в возмездном договоре не предусмотрена и не может быть определена исходя из его условий, исполнение договора должно быть оплачено по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги.

2. Объясните значение государственной регистрации для договора, с учетом изменений действующего ГК РФ.

В соответствии с пунктом 1 статьи 434 Гражданского кодекса РФ договор может быть заключен в любой форме, если иное не предусмотрено законом. При этом, если законом установлена обязательность государственной регистрации договора, то его действительность возникает с момента такой регистрации. Форма заключения договора может быть указана в законодательстве или оговорена сторонами в договоре. Содержание договора и его приложений должны быть четко описаны и применяться к существующим законодательным нормам.

Заключение договора с государственной регистрацией и описанием объекта: преимущества использования одного документа с несколькими приложениями.

Для решения вопроса о возможности заключения договора в форме одного документа с несколькими приложениями и требующего государственной регистрации, необходимо понимание того, какие требования предъявляются к такому виду договора в соответствии с законодательством Российской Федерации.

В соответствии с пунктом 4 статьи 432 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) государственная регистрация договора необходима при заключении сделок, указанных в части третьей статьи 420 ГК РФ (например, купли-продажи недвижимости, дарения имущества), а также для заключения договоров, которые иным образом предусмотрены законом.

Кроме того, в соответствии с пунктом 3 статьи 554 ГК РФ, для заключения договора имущественного характера, имеющего существенное значение для сторон, необходима письменная форма. В данном случае, условия договора должны быть изложены в одном документе или в нескольких документах, каждый из которых содержит ссылку на другие документы.

Таким образом, для заключения договора, требующего государственной регистрации и имеющего имущественный характер, необходимо заключить его в письменной форме, при этом условия договора могут быть изложены как в одном документе, так и в нескольких документах, при условии, что они содержат ссылку на другие документы. В таком случае, все документы, включая приложения, должны быть подписаны сторонами. В дополнение к этому, договор должен быть подготовлен в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации.

Статья 420 Гражданского кодекса Российской Федерации "Форма договора государственной регистрации" и статья 431 Гражданского кодекса Российской Федерации "Описание объекта договора" могут быть применимы для решения вопроса о заключении такого договора

3. Определите и покажите на схеме характерные признаки договоров розничной купли-продажи, поставки, контрактации, энергоснабжения, продажи недвижимости. Приведите

примеры таких договоров купли-продажи, которые не могут быть квалифицированы в качестве одного из названных отдельных видов договора купли-продажи и регулируются исключительно общими положениями о купле-продаже.

Статья 492. Договор розничной купли-продажи

1. По договору розничной купли-продажи продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу, обязуется передать покупателю товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью.

2. Договор розничной купли-продажи является публичным договором (статья 426).

3. К отношениям по договору розничной купли-продажи с участием покупателя-гражданина, не урегулированным настоящим Кодексом, применяются законы о защите прав потребителей и иные правовые акты, принятые в соответствии с ними.

Статья 493. Форма договора розничной купли-продажи

Путеводитель по судебной практике. Вопросы судебной практики по толкованию и применению ст. 493 ГК РФ >>>>

- Кассовый чек как доказательство приобретения конкретного товара >>>>

- Товарный чек как доказательство приобретения конкретного товара >>>>

- Выдача сдачи товаром >>>>

Если иное не предусмотрено законом или договором розничной купли-продажи, в том числе условиями формуляров или иных стандартных форм, к которым присоединяется покупатель (статья 428), договор розничной купли-продажи считается заключенным в надлежащей форме с момента выдачи продавцом покупателю кассового или товарного чека или иного документа, подтверждающего оплату товара. Отсутствие у покупателя указанных документов не лишает его возможности ссылаться на свидетельские показания в подтверждение заключения договора и его условий.

По договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Статья 525. Основания поставки товаров для государственных или муниципальных нужд

1. Поставка товаров для государственных или муниципальных нужд осуществляется на основе государственного или муниципального контракта на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд, а также заключаемых в соответствии с ним договоров поставки товаров для государственных или муниципальных нужд (пункт 2 статьи 530).

2. К отношениям по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд применяются правила о договоре поставки (статьи 506 - 522), если иное не предусмотрено правилами настоящего Кодекса.

К отношениям по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд в части, не урегулированной настоящим параграфом, применяются иные законы.

Статья 526. Государственный или муниципальный контракт на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд

По государственному или муниципальному контракту на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд (далее - государственный или муниципальный контракт) поставщик (исполнитель) обязуется передать товары государственному или муниципальному заказчику либо по его указанию иному лицу, а государственный или муниципальный заказчик обязуется обеспечить оплату поставленных товаров.

Статья 535. Договор контрактации

1. По договору контрактации производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи.

2. К отношениям по договору контрактации, не урегулированным правилами настоящего параграфа, применяются правила о договоре поставки (статьи 506 - 524), а в соответствующих случаях о поставке товаров для государственных нужд (статьи 525 - 534).

Статья 539. Договор энергоснабжения

1. По договору энергоснабжения энергоснабжающая организация обязуется подавать абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, а также соблюдать предусмотренный договором режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии.

2. Договор энергоснабжения заключается с абонентом при наличии у него отвечающего установленным техническим требованиям энергопринимающего устройства, присоединенного к сетям энергоснабжающей организации, и другого необходимого оборудования, а также при обеспечении учета потребления энергии.

3. К отношениям по договору энергоснабжения, не урегулированным настоящим Кодексом, применяются законы и иные правовые акты об энергоснабжении, а также обязательные правила, принятые в соответствии с ними.

4. К отношениям по договору снабжения электрической энергией правила настоящего параграфа применяются, если законом или иными правовыми актами не установлено иное.

Статья 549. Договор продажи недвижимости

1. По договору купли-продажи недвижимого имущества (договору продажи недвижимости) продавец обязуется передать в собственность покупателя земельный участок, здание, сооружение, квартиру или другое недвижимое имущество (статья 130).

2. Правила, предусмотренные настоящим параграфом, применяются к продаже предприятий постольку, поскольку иное не предусмотрено правилами о договоре продажи предприятия (статьи 559 - 566).

Статья 559. Договор продажи предприятия

1. По договору продажи предприятия продавец обязуется передать в собственность покупателя предприятие в целом как имущественный комплекс (статья 132), за исключением прав и обязанностей, которые продавец не вправе передавать другим лицам.

2. Права на фирменное наименование, товарный знак, знак обслуживания и другие средства индивидуализации продавца и его товаров, работ или услуг, а также принадлежащие ему на основании лицензии права использования таких средств индивидуализации переходят к покупателю, если иное не предусмотрено договором.

3. Права продавца, полученные им на основании разрешения (лицензии) на занятие соответствующей деятельностью, не подлежат передаче покупателю предприятия, если иное не установлено законом или иными правовыми актами. Передача покупателю в составе предприятия обязательств, исполнение которых покупателем невозможно при отсутствии у него такого разрешения (лицензии), не освобождает продавца от соответствующих обязательств перед кредиторами. За неисполнение таких обязательств продавец и покупатель несут перед кредиторами солидарную ответственность

4. Определите различия в правовых последствиях передачи продавцом покупателю товаров с недостатками в обоих случаях.

Вслучае продажи товара ненадлежащего качества у покупателя возникает ряд возможностей, установленных ст. 503 ГК. Покупатель, которому продан товар ненадлежащего качества, если оно не было оговорено продавцом, вправе по своему выбору потребовать:

- либо замены недоброкачественного товара товаром надлежащего качества;
- либо соразмерного уменьшения покупной цены;
- либо незамедлительного безвозмездного устранения недостатков товара;
- либо возмещения расходов на устранение недостатков товара.

Вст. 18 Закона о защите прав потребителей в дополнение к возможностям, указанным ст. 503 ГК, потребителям предоставляется также возможность требовать замены недоброкачественного товара на товар надлежащего качества другой марки (модели, артикула) с соответствующим перерасчетом покупной цены.

Все указанные требования покупателя подлежат удовлетворению лишь в том случае, если продавец при заключении договора не оговорил, что реализует товар с недостатками. В противном

случае покупатель знает о приобретении товара с недостатками и у него нет оснований выдвигать в связи с этим какие бы то ни было требования. В некоторых случаях такая оговорка может являться из самого характера продажи (продажа в специальных магазинах или отделах уцененных товаров, товаров, бывших в употреблении).

Покупатель может свободно выбирать из указанных требований, но вправе предъявить лишь одно из них. По общему правилу предъявление этих требований ничем не обусловлено, однако в законе установлены отдельные исключения из этого правила. Так, право на замену недоброкачественного товара товаром надлежащего качества в отношении технически сложного или дорогостоящего товара¹ может быть реализовано лишь в случае существенного нарушения требований к его качеству (п. 1 ст.

503ГК, п. 1 ст. 18 Закона о защите прав потребителей). В отношении граждан потребителей перечень таких товаров утверждается Правительством РФ².

Согласно п. 3 ст. 503 ГК и п. 1 ст. 18 Закона о защите прав потребителей вместо предъявления требований о замене недоброкачественного товара товаром надлежащего качества, соразмерном уменьшении покупной цены, незамедлительном безвозмездном устранении недостатков товара либо возмещения расходов на их устранение покупатель вправе отказаться от исполнения договора розничной купли продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы. При этом покупатель по требованию продавца и за его счет должен возвратить полученный товар ненадлежащего качества. При возврате покупателю уплаченной за товар денежной суммы продавец не имеет права удерживать из нее сумму, на которую понизилась стоимость товара из за полного или частичного использования товара, потери им товарного вида или других подобных обстоятельств.

Анализ ст. 503 ГК и п. 1 ст. 18 Закона о защите прав потребителей показывает, что последствия продажи товара ненадлежащего качества по договору розничной купли продажи любому покупателю

аналогичные последствия в отношениях с участием граждан потребителей неодинаковы. Поскольку согласно п. 3 ст. 492 ГК РФ к отношениям по договору розничной купли продажи с участием покупателя гражданина, не урегулированным ГК, применяются нормы Закона о защите прав потребителей и иные правовые акты, принятые в соответствии с ним, следует прийти к выводу о том, что последствия продажи товара ненадлежащего качества, установленные ст. 503 ГК, применяются к любым лицам, вступившим в отношения по договору розничной купли продажи, за исключением граждан потребителей. В связи с этим, если в договоре розничной купли продажи одной из сторон является гражданин потребитель, должны применяться последствия продажи товара ненадлежащего качества, определенные п. 1 ст. 18 Закона о защите прав потребителей, а не ст. 503 ГК РФ.

В отличие от общих положений ГК потребитель согласно п. 1 ст. 18 Закона о защите прав потребителей вправе при расторжении договора требовать полного возмещения убытков, причиненных ему вследствие продажи товара ненадлежащего качества. В данном случае имеется в виду ситуация, когда применение потребителем одного из последствий продажи товара ненадлежащего качества не покрывает причиненных ему убытков. В этом случае он вправе требовать возмещения убытков в полном объеме (ст. 15 ГК), однако обязан доказать их наличие и размер.

Важной гарантией защиты прав потребителей является правило, установленное п. 6 ст. 19 Закона о защите прав потребителей. В случае выявления существенных недостатков товара потребитель

- вправе
- предъявить
- изготовителю
- (уполномоченной
- организации,
- уполномоченному
- индивидуальному предпринимателю, импортеру) требование о безвозмездном устранении таких недостатков, если докажет, что они возникли до передачи товара потребителю или по причинам, возникшим до этого момента. Указанное требование может быть предъявлено, если недостатки товара обнаружены по истечении двух лет со дня передачи товара потребителю, но в течение установленного на товар срока службы или в течение десяти лет со дня передачи товара потребителю в случае, когда срок службы не установлен.

Если указанное требование не удовлетворено в течение 20 дней со дня его предъявления потребителем либо обнаруженный им недостаток товара является неустранимым, потребитель по своему выбору вправе предъявить изготовителю (уполномоченной организации, уполномоченному индивидуальному предпринимателю, импортеру) иные требования, предусмотренные п. 3 ст. 18 Закона о защите прав потребителей, либо вернуть товар изготовителю (уполномоченной организации, уполномоченному индивидуальному предпринимателю, импортеру) и потребовать возврата уплаченной денежной суммы.

Требования, изложенные в п. 1 ст. 18 Закона о защите прав потребителей, предъявляются потребителем продавцу либо уполномоченной организации или уполномоченному индивидуальному предпринимателю. Кроме того, согласно п. 3 указанной статьи предусматривается возможность обратить требования о безвозмездном устранении недостатков или возмещении расходов потребителя по их устранению либо замене товара на аналогичный непосредственно к изготовителю, уполномоченной организации или уполномоченному индивидуальному предпринимателю либо импортеру. Однако поскольку потребитель не имеет возможности предъявить к изготовителю все требования, изложенные в п. 1 ст. 18 Закона о защите прав потребителей, ему также предоставляется право вместо предъявления этих требований вернуть изготовителю товар ненадлежащего качества и потребовать от него уплаченной за этот товар суммы.

5. Проведите сравнительный анализ договора купли-продажи по российскому праву и договора международной купли-продажи и отразите его результаты на схеме.

В российском правопорядке абз. 1 ст. 1186 ГК РФ устанавливает, что такое определение регулируется на основании международных договоров, ратифицированных РФ и согласно ч. 4 ст. 15 Конституции РФ и Постановлению Конституционного Суда Российской Федерации от 14 июля 2015 г. N 21-П являющихся составной частью ее правовой системы [1]. Более того, к указанным инструментам относят ГК РФ и другие законы и обычаи, признаваемые в РФ.

Так, и РФ, и ФРГ являются государствами - участниками одного из таких международных договоров - Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Конвенция 1980 г.). Ее принятие было обусловлено необходимостью устранения правовых барьеров и различий в национальном регулировании договора международной купли-

продажи [13]. Несмотря на то что Конвенция унифицировала правила международной торговли исходя из интересов ее государств-участников, ее уникальной особенностью является то, что в соответствии со ст. 6 стороны могут отступить или изменить действие любого из положений Конвенции и даже полностью исключить ее применение.

Кроме того, международный договор купли-продажи регулируется и нормами национального законодательства. Это имеет место всегда в субсидиарном порядке в результате невозможности всесторонней регламентации поведения сторон таким договором или Конвенцией 1980 г. Более того, сам договор международной купли-продажи может отсылать к конкретному праву страны - участницы договора [5, с. 139 - 144, 140]. Таким образом, в настоящей статье для осуществления более качественного правового исследования автор использует трехступенчатый подход. В частности, автор анализирует положения Конвенции 1980 г. и как ее нормы отражены в законодательствах РФ и ФРГ.

Общее и различия в подходах к заключению договора международной купли-продажи.

Конвенция 1980 г. в ч. II устанавливает, что для заключения договора международной купли-продажи между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах, необходимы оферта и акцепт.

Начало процессу заключения договора дает оферта. В частности, ч. 1 ст. 14 Конвенции 1980 г. понимает под ней "предложение о заключении договора, адресованное одному или нескольким конкретным лицам... если оно достаточно определено и выражает намерение оферента считать себя связанным в случае акцепта". Это определение дает представление о том, в каких случаях предложение о заключении договора можно считать офертой. Абзац 1 ст. 435 ГК РФ также содержит вышеперечисленные критерии, однако к их перечню недвусмысленно добавляет то, что "оферта должна содержать существенные условия договора". Такое положение связано с более общим правилом заключения договоров в российском праве, по которому исходя из смысла п. 1 абз. 1 ст. 432 ГК РФ любой договор считается действительным и заключенным, когда стороны выразили свое согласие по всем его существенным условиям.

Что касается момента возникновения обязательства, Конвенция 1980 г. не признает, что отправление оферты сразу связывает оферента правовыми узами, а в ч. 2 ст. 15 закрепляет основание для отзыва даже безотзывной оферты. К нему относится ситуация, когда адресат оферты получил сообщение об отзыве раньше, чем саму оферту, или одновременно с ней. Более того, согласно ч. 1 ст. 16 Конвенции оферент может отозвать оферту, которая уже была получена ее адресатом, до тех пор, пока такой адресат не направил свой акцепт. Только с момента получения адресатом оферты оферент связан своим предложением.

Германское гражданское право в своем основополагающем Германском гражданском уложении (ГГУ), § 145 - 148, полностью повторяет не только указанное основание для отзыва оферты, закрепленное в Конвенции 1980 г., но и ее правила определения момента связанности оферента своим предложением.

Сходное положение находит свое отражение и в абз. 2 ст. 435 ГК РФ. Несмотря на такую общую черту, в российском гражданском праве есть и свои особенности. Как указано в данной статье ГК РФ, если извещение об отзыве оферты поступило ранее или одновременно с самой офертой, это не является основанием для отзыва оферты, а скорее оферта считается неполученной. Более того, в абз. 1 ст. 441 ГК РФ устанавливается особый правовой режим для заключения договора в ситуации,

когда направленная в письменной форме оферта не определяет срок для ее акцепта. Так, Пленум Верховного Суда РФ в п. 57 своего Постановления N 8 от 01.07.1996 (в ред. от 24.03.2016) "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации" разъясняет данные положения ГК и уточняет, что срок определяется либо моментом, установленным законом или иными правовыми актами, либо периодом нормально необходимого времени для акцепта. В отличие от как Конвенции 1980 г., так и ГГУ, если оферта была сделана устно и без указания срока для ее акцепта, то offerent не связан своим предложением.

Что касается акцепта, ч. 1 ст. 18 Конвенции 1980 г. под ним понимает "заявление или иное поведение адресата оферты, выражающее согласие с офертой... исключаящее молчание или бездействие [как таковые]". Далее Конвенция предпочитает не уточнять более детально требования к акцепту первоначальной оферты. В РФ правовое положение акцепта регулируется ст. 438 - 443 ГК РФ. Так, определение акцепта по российскому праву по своему смыслу повторяет понятие такового по сравнению с Конвенцией 1980 г., за исключением лишь того, что абз. 1 ст. 438 ГК более четко.

Более того, как и Конвенция 1980 г., ГК РФ исключает молчание и бездействие быть признанными в качестве акцепта, однако абз. 2 ст. 438 ГК РФ устанавливает, что если это предусмотрено законом, соглашением сторон, обычаями или прежними деловыми отношениями сторон, то даже молчание может быть признано акцептом. **Пример** такой ситуации, где молчание является акцептом в соответствии с законом, изложен в абз. 4 ст. 468 ГК РФ. Так, если покупатель согласен принять товары в ассортименте, который не соответствует условиям заключенного договора о купле-продаже, то он вправе в разумный срок после получения таких товаров не заявлять продавцу о своем отказе от таких товаров. Следовательно, **молчание** покупателя трансформируется в его акцепт и является юридическим фактом, который устанавливает надлежащее исполнение обязательств по такому договору купли-продажи.

Кроме того, ст. 19 Конвенции 1980 г. закрепляет, что ответ адресата оферты, который содержит определенные изменения к ней, в одно и то же время фактически отклоняет оферту и является встречной офертой. Однако если такие изменения и дополнения существенно не изменяют условий первоначальной оферты, то такой ответ является акцептом при условии, что offerent с ними согласен.

6. Составьте перечень объектов, относящихся к недвижимому имуществу, определите различия между этим объектами.

Согласно статье 130 ГК РФ, к недвижимому имуществу относятся следующие объекты:

Земельные участки, участки недр и всё, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе здания, сооружения, объекты незавершенного строительства. Подлежащие государственной регистрации воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания. Жилые и нежилые помещения, а также предназначенные для размещения транспортных средств части зданий или сооружений (машино-места), если границы таких помещений, частей зданий или сооружений описаны в установленном законодательством о государственном кадастровом учёте порядке. Иное имущество, отнесенное законом к недвижимости (например, предприятия, космические объекты, единые недвижимые комплексы).

7. Отрицательных последствий для поставщика в случаях нарушения им соответственно условий договора поставки: о количестве товаров; об ассортименте товаров; о качестве товаров; о комплектности; о таре и упаковке товаров.

Последствия нарушения поставщиком условий договора о количестве и сроках поставки. Последствия таких нарушений предусмотрены ст. 511 ГК. Согласно этой норме поставщик обязан реально выполнить договор, т.е. восполнить в натуре недопоставленное количество. Однако нарушение срока поставки (просрочка поставки) также может служить основанием для одностороннего отказа покупателя от принятия товаров, поставка которых просрочена. Другой случай нарушения поставщиком условий о сроке поставки - досрочная поставка без согласия покупателя - дает ему право отказаться от оплаты и принятия товаров, переданных досрочно (п. 3 ст. 508 ГК). Принятые же покупателем досрочно поставленные товары засчитываются в счет количества товаров, подлежащих поставке в следующем периоде.

Аналогичное нарушение условий договора о сроках и количестве покупателем, т.е. невыборка им товаров, вызывает иные последствия. Невыборка товаров покупателем (получателем) в установленные договором сроки и в количестве дает поставщику согласно ст. 515 ГК право либо отказаться от исполнения договора в части поставки невыбранных товаров, либо предъявить к покупателю требование об их оплате. Несообщение же поставщиком покупателю о готовности товаров к передаче рассматривается в судебной практике как просрочка поставки со всеми вытекающими последствиями, т.е. покупатель вправе либо потребовать передачи товаров (восполнения недопоставленных товаров), либо отказаться от принятия товаров.

Последствия нарушения поставщиком обязательств по поставке товаров в согласованном ассортименте предусмотрены п. 2 ст. 512 ГК. Нарушение условий договора об ассортименте товаров заключается в поставке товаров отдельных наименований в меньшем (недопоставка) или большем (перепоставка), чем предусматривалось договором, количестве. При недопоставке товаров одного наименования, входящего в ассортимент, покупатель вправе требовать восполнения недопоставки в следующем периоде независимо от того, отказался он или нет от товаров, поставленных с нарушением установленного договором ассортимента. Количество товаров одного ассортимента может быть зачтено в покрытие недопоставки товаров другого ассортимента лишь с согласия покупателя.

3. Последствия поставки товаров ненадлежащего качества. Такие последствия предусмотрены ст. 475 ГК. В соответствии с этой статьей покупатель в зависимости от характера недостатков вправе предъявить поставщику ряд требований. При обнаружении существенных недостатков, предусмотренных п. 2 ст. 475, покупатель вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной суммы либо потребовать замены товара. В случае выявления иных недостатков покупателю предоставлено право либо потребовать от поставщика соразмерного уменьшения цены, либо безвозмездного устранения недостатков, либо возмещения своих расходов на устранение недостатков. Однако ст. 518 ГК исключает применение упомянутых последствий передачи покупателю товаров ненадлежащего качества в случае, когда поставщик без промедления заменит поставленные товары товарами надлежащего качества, т.е. осуществит замену в такой короткий срок, который возможен при обязательствах конкретного случая. Этот срок исчисляется с момента получения уведомления (извещения) покупателя (получателя) о недостатках товаров, направленного в соответствии со ст. 483 и 513 ГК. При этом поставщику предоставлено право осуществить замену товаров без согласия покупателя.

Вместе с тем п. 2 ст. 518 ГК предусматривает случаи, когда поставщик обязан заменить товар по требованию покупателя независимо от характера недостатков. Такое требование вправе заявить покупатель, осуществляющий продажу товаров в розницу, при условии, что товар с недостатками возвращен потребителем. Эта норма учитывает более широкие права покупателя по договору

розничной купли-продажи, предусмотренные ст. 503 ГК. Она направлена на обеспечение прав граждан и гарантирует реальность требования о замене проданного недоброкачественного товара на доброкачественный. Поставщик обязан выполнить требование покупателя в натуре в разумный срок. Замена товара не освобождает его от возмещения убытков, понесенных покупателем.

4. Последствия нарушения поставщиком комплектности или передачи товара с нарушением согласованного комплекта товаров. Такие последствия предусмотрены ст. 480 ГК. Однако они не наступают при замене поставщиком некомплектного товара комплектным или при доукомплектовании товаров. Аналогично норме, предусмотренной ст. 518 ГК, замена или укомплектование товаров должны быть произведены по инициативе поставщика в кратчайший срок (без промедления), исчисляемый с момента направления покупателем (получателем) уведомления (извещения) об отступлении от требований комплектности или условий договора о поставке комплекта товаров (ст. 519 ГК).

При замене или укомплектовании товаров покупатель (получатель) не вправе предъявить требования, предусмотренные ст. 480 ГК, кроме требования о возмещении убытков.

Отступление поставщика от комплектности при продаже товаров также подпадает под понятие продажи товара с недостатками. Поэтому покупатель - гражданин на основании ст. 17 Закона о защите прав потребителей вправе либо потребовать от продавца замены некомплектного товара на комплектный, либо возвратить некомплектный товар продавцу. В таком случае продавцу, осуществляющему продажу товаров в розницу, предоставлено право требовать у поставщика замены некомплектного товара (либо его укомплектования) в разумный срок.

Право покупателя отказаться от оплаты недоброкачественных и некомплектных товаров. Покупателю (получателю) товаров в случае поставки недоброкачественных или некомплектных товаров в дополнение к последствиям нарушений, предусмотренных ст. 475 и 480 ГК, предоставлено право отказаться от оплаты товаров, не соответствующих условиям договора о качестве и комплектности, а если товар уже оплачен, потребовать возврата уплаченных сумм до устранения недостатков. Таким правом покупатель (получатель) может воспользоваться в том случае, когда он не отказывается от исполнения договора, а лишь требует замены товаров с недостатками товарами надлежащего качества или их доукомплектования. Правом отказа от оплаты товара покупатель может воспользоваться также, если договором предусмотрена оплата товаров через определенный срок после их передачи или оговорена рассрочка платежа, а также в иных случаях, когда несоответствие товаров установлено покупателем до наступления срока их оплаты.

7. Порядок взыскания неустойки за недопоставку или просрочку поставки. Гражданский кодекс и иные действующие нормативные акты о договоре поставки, кроме законов о поставках товаров для государственных нужд, не устанавливают законной неустойки (штрафа, пеней) за нарушение поставщиком обязательств. Следовательно, соответствующие нарушения могут влечь за собой взыскание неустойки лишь в случае, когда неустойка (штраф, пени) будет предусмотрена в договоре (договорная неустойка).

Вместе с тем ГК содержит норму, устанавливающую порядок взыскания неустойки за недопоставку и просрочку поставки товаров. В ст. 521 ГК воспроизведен известный ранее действовавшему законодательству о поставках и практике принцип суммированного обязательства, согласно которому обязательство поставки товаров в каждом периоде поставки складывается из обязательства данного периода и обязательства по восполнению недопоставленного в предыдущем периоде количества товаров. При этом уплата поставщиком неустойки за невыполнение обязанности

по передаче товаров в установленный договором срок не освобождает его от обязанности восполнения недопоставленного количества в натуре в следующем периоде либо в иные сроки, предусмотренные договором.

В этом случае в соответствии со ст. 521 ГК неустойка взыскивается вторично со стоимости недопоставленных в предыдущем периоде товаров, если они не переданы покупателю в следующем периоде, так как количество товаров, не переданное покупателю в предыдущем периоде, прибавляется к количеству товаров, которые должны быть переданы в следующем периоде (в следующий частичный срок), и с этого количества при невыполнении обязательства начисляется неустойка.

Таким образом, неустойка взыскивается до фактического исполнения обязательства в пределах срока действия договора, если иное им не предусмотрено.

Установленный ст. 521 ГК порядок взыскания неустойки направлен на стимулирование реального исполнения поставщиком обязательств и применяется в случаях, если стороны предусмотрели в договоре взыскание неустойки за недопоставку или просрочку поставки и ее размер либо если неустойка установлена законами о государственных нуждах.

8. Проанализируйте особенности ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение договоров поставки, контрактации и энергоснабжения. Оформите свой анализ в виде краткой справки.

При нарушении обязательств и принятых соглашений по договору энергоснабжения любой из сторон – участниц договора она несет гражданско-правовую ответственность согласно общим нормам ГК РФ.

В соответствии с ФЗ об электроэнергетике (ст. 38) субъекты электроэнергетики, обеспечивающие поставки электрической энергии, в том числе энергосбытовые организации, гарантирующие поставщики и ТСО (в пределах своей ответственности), отвечают перед потребителями электрической энергии за надежность обеспечения их электроэнергией и ее качество в соответствии с техническими регламентами и иными обязательными требованиями.

Гарантирующим поставщиком электрической энергии называется коммерческая организация, обязанная в соответствии с законодательными актами (ГК РФ, ФЗ об электроэнергетике и др.) или добровольно принятыми обязательствами заключить договор купли-продажи электрической энергии с любым обратившимся к нему потребителем либо с лицом, действующим от имени и в интересах потребителя и желающим приобрести электрическую энергию.

Энергоснабжающей организацией в ряде случаев могут вводиться так называемые веерные отключения, представляющие собой обусловленное технологическими причинами ограничение (полное или частичное) режима потребления электрической энергии, в том числе его уровня, по причинам, не связанным с исполнением потребителем электрической энергии своих договорных обязательств или техническим состоянием его энергетических установок. За исключением случаев возникновения аварийных электроэнергетических режимов веерные отключения потребителей, не имеющих задолженности по оплате электрической энергии, запрещаются.

К сожалению, не во все формы договоров энергоснабжения вводятся границы ответственности по исполнению обязательств, принятых сторонами по этим договорам. На практике имеют место немало случаев неисполнения или ненадлежащего исполнения обязанностей по договорам

энергоснабжения, приводящие к конфликтным ситуациям во взаимоотношениях между потребителями электрической энергии и энергоснабжающими организациями, вплоть до разрешения споров в арбитражном суде.

В соответствии с ГК РФ (ст. 547) сторона, нарушившая договорные обязательства, должна возместить причиненный этим реальный ущерб. Следовательно, этой статьей установлена ограниченная ответственность, т. е. право стороны требовать в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения договорных обязательств возмещения только реального ущерба. Следует обратить внимание на то, что под реальным ущербом (убытками) законом понимаются не штрафные или иные им подобные санкции, а расходы, которые лицо, чье право было нарушено, произвело или должно будет произвести, а также неполученные им доходы (упущенная выгода)

Энергоснабжающая организация несет ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств при наличии ее вины, если допущен перерыв в подаче энергии (например, это может иметь место в результате регулирования режима потребления энергии).

Так, в случае подачи потребителю энергоснабжающей организацией электроэнергии в меньшем количестве по сравнению с обусловленным в договоре энергоснабжения он вправе (на основании ст. 547 ГК РФ) потребовать возмещения убытков, если иное не определено указанным договором.

Помимо регулярной оплаты за использование электрической энергии в соответствии с ГК РФ (ст. 543, п. 1) потребитель несет ответственность за обеспечение надлежащего технического состояния и безопасность эксплуатируемых электроустановок, соблюдение установленного режима потребления электроэнергии.

Смысл этого требования заключается в том, что владелец вновь смонтированной или реконструированной электроустановки при допуске ее в эксплуатацию и последующем заключении договора энергоснабжения обязан доказать ее безопасность и устойчивость при возникновении аварийной ситуации.

9. Договор постоянной ренты, договор пожизненной ренты и договор пожизненного содержания с иждивением».

Договор ренты и договор пожизненного содержания с иждивением: в чем разница? ГК РФ параграф 1.

1. С юридической точки зрения, понятие договора ренты включает в себя три разновидности договора: договор постоянной ренты, договор пожизненной ренты и договор пожизненного содержания с иждивением.

Есть общие моменты- помещение переходит в собственность плательщика сразу же, но он обязан выплачивать определенную сумму. Возможна единовременная выплата, которая не входит в рентный платеж.

Рентополучатель становится залогодержателем помещения- без его согласия нельзя распорядиться помещением. Рентный платеж не может быть менее прожиточного минимума

2. Постоянная рента – бессрочный договор до момента смерти. В случае смерти получателя ренты его право на получение выплат переходит к его наследникам.

Редко, кто заключает такой кабальный договор. Если только на 100% есть уверенность в отсутствии наследников. Постоянную ренту может выкупить плательщик ренты.

3. Пожизненная рента-устанавливается на период жизни гражданина, являющегося получателем ренты, причем, ренту может получать, как этот гражданин, так и назначенные им лица.

Не подлежит выкупу, в отличие от постоянной ренты, по желанию плательщика ренты. Но при этом, получатель ренты может требовать выкупа ренты, в случае, нарушения последним условий по договору. Или требовать расторжения договора и возмещения убытков.

4. Пожизненное содержание с иждивением — это обеспечение потребностей получателя ренты пожизненно в жилье, одежде, питании, уход за ним.

Жилье может быть не обязательно то, которое принадлежало ранее рентополучателю, может быть предоставлено другое помещение для проживания. В этом договоре важно более подробно описание услуг по содержанию, во избежание судебных споров.

Рентополучатель вправе потребовать возврата имущества или выкупа ренты, в случае ненадлежащего исполнения условий по договору. Это правда, надо доказать суду. Плательщик не вправе ничего требовать.

Резюме: в любом случае стороны должны очень серьезно относиться к заключению такого договора, так как пострадать могут обе стороны.

Плательщик может пострадать от капризов рентополучателю, переменчивости его желаний.
Получатель может пострадать от недобросовестности плательщика.

Чем подробнее описание условий в договоре, тем проще выполнять эти условия. Плательщику необходимо фиксировать все свои выполняемые обязательства: собирать чеки, квитанции, расписки, свидетелей.

После смерти рентополучателя, рентодатель не должен вступать в наследство, надо просто снять обременение в Росреестре, предоставив Свидетельство о смерти.

10. Дайте развернутую характеристику участникам лизинга, которые могут наиболее эффективно осуществлять предпринимательскую деятельность в качестве лизинговых компаний: банк, страховая компания, брокерская компания, пенсионный фонд.

Субъектами (участниками) классического лизинга являются три основные стороны: лизингодатель, лизингополучатель и производитель (продавец) предмета лизинга.

Лизингодатель — это физическое или юридическое лицо, которое за счет собственных и (или) привлеченных средств приобретает в рамках договора лизинга в свою собственность имущество и предоставляет его в качестве предмета лизинга во временное владение и в пользование лизингополучателю за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях. Договором может быть предусмотрено, что предмет лизинга переходит в собственность лизингополучателя по истечении срока договора лизинга или до его истечения на условиях, предусмотренных соглашением сторон.

Однако, законодательно могут быть установлены случаи запрещения перехода права собственности на предмет лизинга к лизингополучателю.

Лизингополучатель — физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором лизинга принимает предмет лизинга за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях во временное владение и в пользование в соответствии с договором лизинга.

Продавец — физическое или юридическое лицо, которое по договору купли — продажи с лизингодателем продает ему в обусловленный срок имущество, являющееся предметом лизинга. При этом, лизингодатель в соответствии со статьей 667 ГК РФ должен уведомить продавца о том, что имущество предназначено для передачи его в аренду определенному лицу. Продавец обязан передать предмет лизинга лизингодателю или лизингополучателю в соответствии с условиями договора купли — продажи.

Кроме того, продавец может одновременно выступать в качестве лизингополучателя или лизингополучателя в пределах одного лизингового правоотношения. В данном случае в сделке будут участвовать два лица. Эти виды лизинга мы рассмотрим ниже, в разделе «Виды лизинговых отношений».

Обычно лизинговые услуги представляются специализированными лизинговыми компаниями, обладающими достаточными средствами для инвестирования в предметы лизинга. В российской практике, как правило, лизинговые компании создаются на базе крупных банков, по отраслевому признаку или с участием государственных органов.

лизингополучатель - физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором лизинга обязано принять предмет лизинга за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях во временное владение им и пользование. То есть лизингополучатель - это арендатор (пользователь, потребитель), как правило, промышленное или торговое предприятие, решившее взять в аренду (лизинг) средства производства с целью эксплуатации их в процессе производства или для дальнейшей передачи конечному пользователю (в случае торгового предприятия).

Продавец лизингового имущества - физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором купли-продажи с лизингодателем продает ему в обусловленный срок производимое (закупаемое) им имущество, являющееся предметом лизинга. Продавец - это поставщик лизингового имущества, как правило, промышленное или торговое предприятие, выпускающее или поставляющее оборудование, выбранное лизингополучателем (арендатором).

Из этих трех субъектов два - поставщик и лизингополучатель (арендатор) - традиционные участники арендных отношений, сложившихся до появления лизинга.

11. Сравните договор подряда и трудовой договор. Сходства и различия представьте в виде таблицы.

Несмотря на то, что оба вида договоров регулируют схожие между собой отношения сторон по выполнению работ, между ними имеется принципиальная разница. Анализ норм права, которыми регулируются правоотношения по данным видам договоров, помогает выявить отличия договора подряда от трудового договора.

Разница между трудовым договором и договором подряда

Бытовое обывательское отношение к тому, что мне все равно, какой договор со мной заключают, главное, чтобы вовремя была оплата, на практике порождает массу конфликтов, избежать которые можно было бы, если каждая сторона понимала разницу между трудовым договором и договором подряда и могла оценить возможные последствия заключения того или иного договора.

Основные отличия договора подряда от трудового договора заключаются в том, что:

правовая сфера регулирования договоров разная. К трудовому договору применимы нормы законодательства о труде, включая социальные гарантии, льготы, отпуска, условия труда и порядок выплаты заработной платы за труд. Отношения сторон по договору подряда регулируются гражданско-правовым законодательством; равенство сторон имеется только в гражданско-правовых отношениях: стороны равны между собой, подчинённость одной стороны другой недопустима; заключая трудовой договор, работник принимает на себя обязанность подчиняться правилам внутреннего распорядка и соблюдать режим труда; работа по трудовому договору является основанием для внесения записи о работе в трудовую книжку и включается в трудовой стаж работника. Работа по договору подряда не даёт работнику таких прав; договор подряда всегда является срочным договором и ограничен начальным и конечным сроками выполнения работы (статья 708 Гражданского кодекса РФ). По общему правилу работодатель ограничен в праве на заключение срочного трудового договора, за исключением специальных положений, предусмотренных в статье 59 Трудового кодекса РФ. Трудовой договор является бессрочным; в рамках трудового договора работник принимает на себя обязательство по выполнению ежедневной трудовой функции. Целью договора подряда является достижение сторонами определённого результата работ, который должен быть передан заказчику; оплата труда в рамках трудовых отношений является гарантированной и осуществляется регулярно, не реже двух раз в месяц. Оплата труда не зависит от достижения результата работ; обязанность по её выплате привязана к наступлению срока платежа; возможно применение разных систем оплаты труда, премирования, удержания и пр. По договору подряда цена работ является твердой; по трудовому договору работа выполняется лично по месту нахождения работодателя (на рабочем месте), по договору подряда – либо личное выполнение работ, либо договором может быть предусмотрена возможность привлечения третьих лиц (субподрядчиков); работник соблюдает правила внутреннего распорядка и режим трудовой дисциплины. В рамках гражданского договора заказчика не интересует, где и когда выполняется работа; по трудовому договору работнику гарантируется право на отпуск и сохранение рабочего места на период нахождения в отпуске либо временной нетрудоспособности. При этом работодатель обязан выплатить последнему отпускные и пособие по нетрудоспособности.

12. Дайте характеристику гражданско-правовых особенностей института агентского договора, традиционно опосредующего отношения торгового (коммерческого) посредничества в англо-американской системе права и в российском гражданском праве как новеллизационного договора в сфере оказания посреднических услуг.

Агентские соглашения очень широко распространены в международном товарообороте как один из видов посредничества на иностранных рынках. Использование услуг агентов даёт существенные преимущества, применение агентских договоров в торговом обороте "является необходимым условием и залогом успешной деятельности по продвижению товаров и услуг на рынке"

Между тем правовое регулирование агентских отношений в каждой стране обладает своей спецификой. Унификация же национального законодательства в сфере агентских отношений <*> не принесла пока ощутимых результатов. Более того, по мнению некоторых авторов <***>, унификация норм материального права применительно к отношениям агентирования - сложная, практически невыполнимая задача. Существующие различия в терминологии, а также в материально-правовом содержании норм, регулирующих рассматриваемые отношения, определяют актуальность сравнительно-правовых исследований в данной области.

Агентский договор - понятие относительно новое для российского законодательства. Несмотря на то что в России в период НЭПа было принято и некоторое время действовало Постановление СНК

СССР от 1925 г. "О торговых агентах", в кодифицированном акте свое законодательное закрепление агентский договор получил впервые с принятием части второй ГК РФ.

"Прообразом" нового для России вида договора явился агентский договор ("agency agreement") в англо-американском праве, который хотя и не был полностью реципирован российским законодателем, но оказал на регулирование агентских отношений в России существенное влияние. В силу этого в данной статье в сравнительно-правовом ракурсе будут освещены основные вопросы, возникающие при рассмотрении агентских отношений, а именно: понятие агентского договора, форма заключения договора, права и обязанности сторон по договору.

Агентскому договору в России посвящена гл. 52 части второй ГК РФ. Из смысла ст. 1011 ГК РФ, которая прямо указывает, что к отношениям, вытекающим из агентского договора, соответственно применяются правила, предусмотренные гл. 49 "Поручение" и гл. 51 "Комиссия", следует, что в принципе агентский договор призван объединить и расширить возможности договоров поручения и комиссии. Однако не подлежат применению такие правила, содержащиеся соответственно в гл. 49 или 51, которые противоречат положениям гл. 52 либо существу агентского договора.

Агентские отношения в англо-американском праве регулируются главным образом прецедентным, а не статутным правом. Договоры поручения и комиссии англо-американскому праву неизвестны, соответствующие отношения охватываются агентским договором. Кроме того, само понятие "агент" в англо-американском праве шире своего аналога в России, поскольку агентами являются и служащие юридических лиц, которые могут быть уполномочены на совершение сделок в интересах своего работодателя (принципала), а могут и не быть

Согласно ст. 1005 ГК РФ "по агентскому договору одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала, либо от имени и за счет принципала". По англо-американскому гражданскому праву агентство ("agency") - это "отношение между двумя лицами, в котором одно лицо выразило согласие действовать в пользу и под контролем другого"

Таким образом, предмет агентского договора по российскому гражданскому праву, так же как и в англо-американском праве, может составлять не только юридические, но и иные действия. Если речь идет о деятельности принципала в коммерческом обороте, то такими "иными действиями" будут, например, проведение рекламной кампании и других мероприятий по изучению и освоению рынка (маркетинговые исследования).

Поскольку ГК РФ не содержит специальных требований к форме агентского договора, при его заключении стороны должны руководствоваться общими положениями Гражданского кодекса о форме договоров. Вместе с тем, на наш взгляд, из смысла п. 2 ст. 1005 ГК РФ следует, что независимо от субъектного состава и суммы сделки право на совершение агентом юридических действий от имени принципала должно объективироваться в письменном документе <*>. В случае закрепления в агентском договоре общих полномочий агента на совершение сделок от имени принципала (без конкретизации их характера) принципал не имеет права в отношениях с третьими лицами ссылаться на отсутствие у агента надлежащих полномочий, если не докажет, что третье лицо знало или должно было знать об ограничении полномочий агента.

В англо-американском праве также по общему правилу не требуется соблюдения обязательной письменной формы для агентского договора. Исключение составляют случаи заключения агентом договоров "за печатью", когда требуется, чтобы и полномочия агента были оформлены также документом "за печатью". Во многих штатах США агентские отношения с агентами по

недвижимости должны оформляться письменным договором под страхом невыплаты агенту вознаграждения.

Как по англо-американскому, так и по российскому гражданскому праву агент может выступать либо от собственного имени, либо от имени принципала, но обязательно за счет последнего. Общим для деятельности агента является то, что он действует в интересах своего принципала.

В соответствии со ст. 1005 ГК РФ по сделке, совершенной агентом с третьим лицом от своего имени и за счет принципала, приобретает права и становится обязанным агент, хотя бы принципал и был назван в сделке или вступил с третьим лицом в непосредственные отношения по исполнению сделки. По англо-американскому праву, как правило, даже в случае заключения агентом сделки от своего имени (конструкция "нераскрытого" принципала), принципал имеет право "установить прямые договорные отношения с третьим лицом по своему усмотрению или инициативе, и тем самым между ними могут быть установлены отношения на основе одного договора"

13. Составить перечень всех договоров, регулирующих отношения, связанные с перевозками грузов; определить их характерные признаки, состав участников и сферу применения каждого из этих договоров.

а) по виду транспорта:

- перевозка железнодорожным транспортом;
- перевозка внутриводным транспортом;
- перевозка воздушным транспортом.
- перевозка морским транспортом (международные морские перевозки и перевозки внутри страны (каботажные перевозки: малый каботаж – между портами одного моря, большой каботаж – между портами разных морей);

- перевозка автомобильным транспортом (городские – перевозки, осуществляемые в пределах черты города; пригородные – перевозки осуществляемые за пределы черты города (другого населенного пункта) на расстояние до 50 км включительно; междугородные – перевозки, осуществляемые за пределы черты города (другого населенного пункта) на расстояние более 50 км; межреспубликанские (межобластные) – перевозки, осуществляемые на территории двух или более республик (областей); международные – перевозки, осуществляемые за пределы территории РФ);

б) по числу транспортных организаций, выступающих на стороне перевозчика:

- перевозка в местном сообщении (перевозка осуществляется только одним транспортным предприятием);
- перевозка в прямом сообщении (перевозка осуществляется по одному транспортному документу при участии нескольких транспортных организаций одного вида транспорта);
- перевозка в прямом смешанном сообщении (комбинированная перевозка) (перевозка осуществляется несколькими транспортными организациями разных видов транспорта по единому транспортному документу);

в) по объектам перевозки:

- перевозка груза;
- перевозка багажа;
- перевозка пассажиров;

г) на железнодорожном транспорте в зависимости от количества груза:

-
- мелкие перевозки;
 - повагонные перевозки;
 - помаршрутные перевозки (перевозки целыми составами).

д) на морском транспорте:

- линейные регулярные перевозки (перевозки осуществляются на определенные направления по твердому расписанию);
- трамповые (нерегулярные) перевозки (перевозки осуществляются на основе свободного соглашения сторон).

Трамповые перевозки осуществляются:

- по договору разовой перевозки груза без предоставления отправителю всего судна или его части (коносамент);

- по договору фрахтования (чартеру). Фрахтовщик обязуется предоставить фрахтователю за плату всю или часть вместимости одного или нескольких транспортных средств на один (рейсовый чартер) или несколько рейсов (генеральный чартер) для перевозки грузов, пассажиров и багажа;

- по договору буксировки владелец одного судна обязуется за вознаграждение буксировать другое судно или иной плавучий объект на определенное расстояние или в течение определенного времени либо для выполнения маневра;

- по договору тайм-чартера (фрахтование судна на время) судовладелец обязуется предоставить судно за вознаграждение другой стороне на определенный срок для перевозки грузов, пассажиров или иных целей.

Перевозки грузов осуществляются, как правило, на основании долговременных договоров. Так, Уставом автомобильного транспорта предусмотрено заключение годовых или трехлетних договоров на перевозку грузов, которыми устанавливаются: объемы и условия перевозок, порядок расчетов, схемы маршрутов. До начала квартала - согласовываются объемы перевозок на месяцы, а также – декадные задания. Долгосрочные договоры об организации морских перевозок предусмотрены Кодексом торгового мореплавания.

Другим способом определения объемов перевозок являются заявки грузоотправителей. На железной дороге такие заявки принимаются за 10 дней до начала месяца перевозки, а в смешанном сообщении – за 15 дней с указанием дат отгрузки. Управление дорог обязано в течение 3-х дней рассмотреть заявку. Отправитель за три дня до начала каждой декады представляет календарное расписание подачи вагонов.

На автомобильном транспорте заявка подается до 14 часов предшествующих суток, а на международные перевозки – за 48 часов.

Воздушным транспортом перевозки, как правило, осуществляются по разовым заказам.

Договор на перевозку груза заключается между перевозчиком и грузоотправителем. Перевозчик – это коммерческая организация, наделенная функциями общественного возчика, обязанная осуществлять перевозки по требованию всякого, кто к ней обратится. Отправитель груза – любой субъект коммерческого права.

В договоре перевозки может быть третье лицо (получатель груза), которое не участвует в заключении договора, однако наделяется определенными правами (право требовать от перевозчика выдачи груза) и обязанностями (обязанность принять груз и оплатить провозную плату). Грузополучателем также может быть грузоотправитель или его экспедитор.

Существенное условие договора его предмет: услуги по доставке, хранению, выдаче, погрузке – выгрузке грузов и др. Обычно отражаются следующие моменты:

- вид транспорта, которым осуществляется перевозка и возможность его замены;
- условия об использовании специализированных перевозочных средств (контейнеры; рефрижераторы, открытые платформы и т.д.);
- предельный размер одновременно отгружаемых партий товара;
- расписание отгрузки;
- обязанность уведомления получателя.
- меры по обеспечению сохранности бьющихся или легко снимаемых узлов и деталей;
- меры по обеспечению сохранности груза;
- и др.

Форма договора – простая письменная. Факт заключения договора должен быть подтвержден составлением и выдачей отправителю груза перевозчиком транспортной накладной (коносамента или иного документа на груз - ст. 785 ГК). Оформление договорных отношений в этом случае происходит по одной из трех систем: системе накладных, системе актов замера (взвешивания) и системе коносамента:

а) система накладных используется для оформления договоров перевозки грузов. Накладная содержит сведения о перевозимом грузе, характеристику транспортного средства (тип вагона, его грузоподъемность, степень загрузки и т.д.), характеристику иных условий перевозки (скорости перевозки, времени принятия груза и т.д.).

На железнодорожном транспорте накладная на вагонную, контейнерную или мелкую отправку составляется в одном экземпляре. Накладная, а также дорожная ведомость, следуют с грузом. Подтверждением факта заключения договора и условий перевозки является выдаваемая грузоотправителю квитанция. Квитанция о приеме груза выдается грузоотправителю под роспись в соответствующей графе корешка дорожной ведомости. Накладная выдается грузополучателю в пункте назначения вместе с грузом, а дорожная ведомость после выдачи груза остается у перевозчика.

Подобным же образом оформляются перевозки и на речном транспорте.

На автомобильном транспорте накладная оформляется в 4 экземплярах, каждая из которых подписывается грузоотправителем. Прием груза к перевозке подтверждается подписью водителя во всех экземплярах накладной. При этом один экземпляр документа остается у отправителя.

На воздушном транспорте накладная оформляется в 3-х экземплярах. Все экземпляры заверяются перевозчиком, один экземпляр вручается отправителю груза;

б) система актов замера(взвешивания) используется в качестве самостоятельной для оформления договора перевозки только на автомобильном транспорте в случаях, когда груз не имеет

товарного характера (грунт, снег и т.д.). По таким грузам не ведется складской учет, а автотранспортные организации освобождены от обязанности сдавать груз грузополучателям;

в) система коносамента применяется для оформления договоров морской перевозки груза в том случае, если груз не оформляется накладными либо грузополучателю не предоставляется часть судна или все судно. Отправитель груза оформляет «погрузочный ордер»; перевозчик выписывает коносамент (ст. 144 Кодекса).

Коносамент является ценной товарораспорядительной бумагой, а поэтому имеет строго формальный характер. Несоблюдение формы заполнения коносамента лишает его силы ценной бумаги. Коносамент может быть именованным, ордерным и предъявительским. Один экземпляр коносамента выдается грузоотправителю, а другой следует с грузом.

Провозная плата часто жестко регулируется тарифами, установленными нормативными правовыми актами. Законом в ряде случаев устанавливаются льготы или преимущества по провозной плате. Расходы, которые несут транспортные организации в связи с такими льготами, возмещаются им за счет средств соответствующих бюджетов.

Сроки исполнения договора подразделяются на: сроки погрузки, сроки доставки и сроки окончания перевозки грузов:

а) сроки погрузки (выгрузки) устанавливаются транспортными уставами (кодексами) и правилами, либо, если они не установлены транспортным законодательством, договором. В тех случаях, когда обязанности по погрузке (выгрузке) возлагаются на перевозчика, то срок погрузки (выгрузки) включается в срок доставки;

б) срок доставки груза также устанавливается транспортным законодательством либо договором. Если срок доставки не установлен, то перевозчик должен доставить груз в разумный срок (ст. 792 ГК);

в) окончание срока перевозки определяется моментом, когда выдача груза считается завершенной. В случаях, когда выгрузка груза является обязанностью грузополучателя, выдача груза завершается подачей вагона на соответствующий путь и росписью грузополучателя в приемке груза. При поступлении грузов в порты, на пристани, пути общего пользования выдача груза завершается передачей груза представителю получателя и его росписью в транспортных документах. На автомобильном транспорте выдача груза в контейнерах завершается во время передачи его на складе грузополучателю.

14. Основные признаки договора фрахтования (чартер) и договора аренды (фрахтования на время) транспортного средства; определить их сходные черты и различия.

Если отношения по аренде регулируются специальными правилами об арендных обязательствах, а также в части неурегулированной транспортным законодательством, то отношения по фрахтованию транспортным законодательством

Если отношения по аренде транспортного средства являются разновидностью обязательств по предоставлению имущества во владение и пользование, а соответственно предполагают предоставление арендатору вещных правомочий, в силу чего право аренды является обременением имущества, то в соответствии с фрахтованием возникают обязательства по оказанию транспортной услуги. При этом правомочия по владению и пользованию сохраняются за владельцем транспортного средства, и отсутствует переход владения.

В соответствии с арендой арендодатель оказывает услугу арендатору по управлению транспортным средством. При фрахтовании же транспортная деятельность относится к деятельности фрахтовщика как перевозчика. Поэтому транспортное средство всегда находится под управлением и контролем перевозчика.

Если при аренде транспортное средство в целях его использования арендатор заключает договоры перевозки с третьими лицами, то он является самостоятельным субъектом правоотношений. При фрахтовании же перевозчиком всегда является владелец транспортного средства как фрахтовщик. Поэтому при аренде транспортная услуга оказывается арендатором третьи лицам, а при фрахтовании фрахтовщиком фрахтователю.

При аренде во владение и пользование предоставляется само транспортное средство, а при фрахтовании вся или часть вместимости (место внутри транспортного средства).

При аренде транспортное средство используется в целях, определяемых по соглашению сторон, а при фрахтовании только для перевозки пассажиров, груза или багажа.

При аренде транспортное средство предоставляется на время, а при фрахтовании на один или несколько рейсов (расстояние).

При аренде арендатор вносит плату за пользование (арендная плата). При фрахтовании же плата выражается во фрахте (комплексный характер).

15. Определить основные обязанности перевозчика по договору перевозки пассажира и правовые последствия их нарушения.

Обязанность доставить пассажира в пункт назначения

В период выполнения указанной обязанности создать пассажиру безопасные и комфортные условия поездки

Обеспечить уровень безопасности всем пассажирам в равной степени

Уровень комфорта - в рамках возможностей перевозчика и в зависимости от желания пассажира, преимущественно за дополнительную плату

Он приступает к исполнению своего обязательства значительно ранее момента, когда пассажир занимает свое место в транспортном средстве.(ст. 182 КТМ).

Обязанности перевозчика могут быть разделены на:

Обязанности, установленные и регламентированные транспортным законодательством

Обязанности, которые не регулируются, но вытекают из предусмотренных законодательством прав пассажиров и представляют собой обязанности по обеспечению указанных прав (ст. 83 УЖТ).

Вещи, перевозимые пассажиром (ручная кладь), следует отличать от вещей, которые пассажир сдает транспортной организации по багажной квитанции (багаж), поскольку в отношении последних

устанавливается дополнительное обязательство перевозчика по их доставке в пункт назначения и выдаче пассажиру или управомоченному им лицу.

16. Виды договора хранения, используя различные предусмотренные гражданским законодательством основания (критерии) их классификации.

Подтипы договоров хранения. Реальные договоры хранения и консенсуальные договоры хранения. Возмездные договоры хранения и безвозмездные договоры хранения. Договоры регулярного хранения и договоры иррегулярного хранения. Классификация обязательств хранения.

1. Подтипы договоров хранения. Наиболее значима классификация договоров хранения, в рамках которой выделяются подтипы договоров хранения, обладающие особенностями правового режима.

Больше всего подтипов договора хранения выделено самим ГК РФ в § 2, 3 гл. 47, а именно:

- 1) договор складского хранения (ст. 907-918);
- 2) договор хранения в ломбарде (ст. 919, 920);
- 3) договор хранения ценностей в банке (ст. 921, 922);
- 4) договор хранения в камере хранения транспортной организации (ст. 923);
- 5) договор хранения в гардеробе организации (ст. 924);
- 6) договор хранения вещей в гостинице с предоставлением постояльцу индивидуального сейфа (ст. 925);
- 7) договор о секвестре (хранении спорной вещи) (ст. 926).

Ряд подтипов договора хранения выделен другими нормативными правовыми актами. Так, договор хранения автотранспортного средства на автостоянке выделен Правилами оказания услуг автостоянок, утвержденными постановлением Правительства РФ от 17.11.2001 N 795.

Здесь важно учитывать, что подтипами договора хранения охватываются далеко не все договоры хранения. Примером договора хранения, не охваченным подтипом, может служить заключенный между гражданами договор хранения какой-либо домашней вещи,

Таким образом, в рамках рассматриваемой классификации договоры хранения подразделяются на договоры, относящиеся к подтипам договора хранения (в том числе складского хранения, хранения в ломбарде и др.), и договоры, не относящиеся к подтипам договора хранения. Юридическое значение классификации проявляется, прежде всего, в различиях правового режима договоров указанных видов (подробнее см. п. 7 § 1 настоящей главы).

В рамках некоторых подтипов договора хранения выделяются разновидности договора хранения, которые имеют дополнительные особенности правового режима. Например, в рамках договора хранения ценностей в банке выделены договор хранения ценностей в индивидуальном банковском сейфе и договор хранения драгоценных металлов в банке.

Договоры хранения отдельных подтипов более подробно рассматриваются в гл. 67, 68 настоящего тома учебника.

2. Реальные договоры хранения и консенсуальные договоры хранения. Договоры хранения подразделяются на:

- реальные;
- консенсуальные.

Реальный договор хранения - это договор хранения, для заключения которого помимо достижения соглашения между сторонами необходима также передача вещи на хранение и который считается заключенным с момента такой передачи. По реальному договору хранения обязанность хранителя обеспечить сохранность вещи возникает с момента заключения договора

Консенсуальный договор хранения - это договор хранения, для заключения которого достаточно достижения соглашения между сторонами, а передачи вещи на хранение не требуется. По консенсуальному договору хранения сначала возникает только обязанность хранителя принять вещь на хранение. Затем, по мере развития договорного обязательства, появляются и другие права и обязанности сторон. Так, после принятия вещи на хранение у хранителя возникает обязанность обеспечить ее сохранность, а у поклажедателя - право требования возврата вещи. Консенсуальный договор хранения (в отличие от реального) может быть заключен только профессиональным хранителем (п. 2 ст. 886 ГК РФ).

3. Возмездные договоры хранения и безвозмездные договоры хранения. В зависимости от того, предусматривает или нет договор хранения уплату вознаграждения за хранение, договоры хранения подразделяются на возмездные договоры хранения и безвозмездные договоры хранения.

Возмездный договор хранения - это договор хранения, по которому хранение осуществляется за вознаграждение. Из общего правила о презумпции возмездности договора, предусмотренного ст. 423 ГК РФ, следует, что договор хранения предполагается возмездным, если из закона, иных правовых актов или содержания договора не следует иное. Отдельные виды договоров хранения, например, договор складского хранения (ст. 907 ГК РФ), могут быть только возмездными.

Безвозмездный договор хранения - это договор хранения, по которому хранение осуществляется не за вознаграждение. Безвозмездность договора хранения не презюмируется, как часто утверждается в литературе (надо полагать, под влиянием прежнего законодательства). По действующему законодательству как раз наоборот. Вместе с тем из презумпции возмездности договора хранения сделано исключение для хранения в гардеробах организаций, в отношении которого установлена презумпция безвозмездности (ст. 924 ГК РФ).

4. Договоры регулярного хранения и договоры иррегулярного хранения. В зависимости от того, вправе или нет хранитель обезличивать хранимые вещи и (или) распоряжаться ими, договоры хранения подразделяются на договоры регулярного хранения и договоры иррегулярного хранения.

Договор регулярного хранения - это договор хранения, при исполнении которого хранитель не вправе осуществлять хранение вещей с обезличиванием (т.е. принятые на хранение вещи одного поклажедателя смешивать с вещами других поклажедателей) и (или) распоряжаться ими.

Договор иррегулярного хранения - это договор хранения, при исполнении которого хранитель вправе осуществлять хранение вещей с обезличением (т.е. принятые на хранение вещи одного поклажедателя смешивать с вещами того же рода и качества других поклажедателей) и (или) распоряжаться ими.

Хранение вещей с обезличением, допускающее возможность распоряжаться сданными на хранение вещами и именуемое иррегулярным, известно с римского частного права. Термин "иррегулярное хранение" достаточно широко используется в современной литературе, что вполне оправдывает его использование для обозначения рассматриваемых видов договора хранения.

17. Назовите правила изменения, прекращения договора коммерческой концессии и его сохранения в силе при перемене сторон.

Концессионный договор может быть изменен сторонами в течение срока его действия по общим правилам об изменении гражданско-правовых договоров. Однако любые изменения этого договора подлежат обязательной государственной регистрации в том же порядке, что и его заключение. Лишь с момента такой регистрации соответствующие изменения приобретают силу для третьих лиц, в том числе для потребителей (контрагентов) пользователя (если, конечно, указанные лица ранее не знали и не должны были знать о таких изменениях).

При изменении или замене правообладателем своего фирменного наименования или коммерческого обозначения, используемых пользователем по концессионному договору (например, в случаях преобразования, изменения основного профиля деятельности и т.д.), договор сохраняет силу в отношении нового наименования (обозначения), но лишь при условии согласия на это пользователя (который в соответствии со ст. 1039 ГК вправе в этом случае потребовать расторжения договора и возмещения причиненных ему убытков). При этом договор должен быть соответствующим образом изменен и перерегистрирован (как и право пользования новым фирменным наименованием или обозначением) за счет правообладателя. Пользователь, кроме того, вправе требовать соразмерного уменьшения вознаграждения, причитающегося правообладателю, поскольку новое наименование последнего обычно не пользуется такой же коммерческой репутацией, как и прежнее.

Концессионный договор, заключенный без указания срока его действия, прекращается по заявлению одной из сторон при условии уведомления об этом контрагента не менее чем за шесть месяцев (договором может предусматриваться и более продолжительный срок). Концессионный договор, заключенный на определенный срок, прекращается по общим основаниям прекращения договорных обязательств. При этом досрочное прекращение такого договора, как и расторжение договора, заключенного без указания срока, подлежит обязательной государственной регистрации.

Кроме того, договор коммерческой концессии прекращается:

при прекращении принадлежащих правообладателю прав на фирменное наименование или коммерческое обозначение без замены их новыми аналогичными правами (в том числе в случаях ликвидации или реорганизации юридического лица либо неиспользования коммерческого обозначения в течение длительного срока) (п. 3 ст. 1037 ГК);

при изменении правообладателем своего фирменного наименования или коммерческого обозначения и отсутствии согласия пользователя на продолжение действия договора в измененном виде (ст. 1039 ГК);

при объявлении одного из участников договора банкротом (поскольку при этом такой участник лишается статуса предпринимателя) (п. 4 ст. 1037 ГК);

18. Назовите виды договоров, опосредующих передачу права пользования зарегистрированным товарным знаком.

В России передать права на товарный знак можно путем заключения следующих договоров: Договор уступки (отчуждения) товарного знака. Лицензионный договор. Договор франчайзинга. Договор залога на товарный знак. Договор уступки (отчуждения) товарного знака. По этому договору владелец товарного знака утрачивает все исключительные права (полностью или в части) сразу после его подписания и регистрации в Роспатенте (ст.1488 ГК РФ).

Типовые практические задания, направленные на формирование профессиональных навыков, владений

Результаты обучения
Владеет навыками реализовывать правовые нормы в процессе заключения и исполнения договора, а также в случае нарушения договорного обязательства;

Типовые практические задания для подготовки к зачету с оценкой

Задача 1. Волкова согласно письменному договору подарила ко дню свадьбы своей племяннице Нефедовой часть своего земельного участка. Та приняла этот дар. Весной выяснилось, что земельный участок сильно заболочен и требует больших денежных затрат для его окультуривания. Денег у Нефедовой не было и она в устной форме отказалась от земельного участка.

Считается ли договор расторгнутым?

Как следовало бы оформить расторжение договора дарения?

Ответ:Статья 573 ГК РФ. Отказ одаряемого принять дар 1. Одаряемый вправе в любое время до передачи ему дара от него отказаться. В этом случае договор дарения считается расторгнутым. 2. Если договор дарения заключен в письменной форме, отказ от дара должен быть совершен также в письменной форме. В случае, когда договор дарения зарегистрирован (пункт 3 статьи 574), отказ от принятия дара также подлежит государственной регистрации. 3. Если договор дарения был заключен в письменной форме, даритель вправе требовать от одаряемого возмещения реального ущерба, причиненного отказом принять дар. Соответственно договор не считается расторгнутым. И не смотря, на то, что ГК регламентирует, право на отказ одаряемого от дара, на практике он этого сделать не сможет. Только если подарить дарителю (с его согласия) обратно. Или продать.

Задача 2. Травкин заключил договор подряда с бригадиром строительной бригады Пузиковым на постройку и покраску сарая на своем земельном участке. Строительный материал для работы он предоставил. Пузиков после выполнения работы остатки строительного материала продал на сторону, а вырученные деньги пропил вместе с бригадой. Все это произошло на виду у соседей. Узнав об этом, Травкин уменьшил цену работы на величину стоимости похищенного материала и пригрозил Пузикову, что может подать на него в суд за воровство.

Правомерны ли действия Травкина?

Ответ: В данном случае между сторонами заключен договор бытового подряда. Договор бытового подряда – соглашение, в силу которого подрядчик, осуществляющий соответствующую предпринимательскую деятельность, обязуется выполнить по заданию гражданина (заказчика) определенную работу, предназначенную удовлетворять бытовые или другие личные потребности заказчика, а заказчик обязуется принять и оплатить работу (п. 1 ст. 730 ГК РФ).

Согласно ч.2 ст. 730 ГК РФ к отношениям по договору бытового подряда, не урегулированным настоящим Кодексом, применяются законы о защите прав потребителей и иные правовые акты, принятые в соответствии с ними.

Согласно п.1 ст.713 ГК РФ Пузииков должен был вернуть остатки материала, а не присваивать и продавать его.

В данном случае материал для выполнения работы предоставляется Травкиным, поэтому на Пузиикова возлагаются следующие обязанности:

- использовать предоставленный заказчиком материал экономно и расчетливо;
- после окончания работы представить заказчику отчет об израсходовании материала;
- вернуть остаток материала заказчику.

С согласия Травкина вместо возврата остатка материала Пузииков вправе уменьшить цену работы с учетом стоимости остающегося у него неиспользованного материала.

Задача 3. Кондитерский комбинат обратился в арбитражный суд с иском к мукомольному заводу о внесении изменений в договор на поставку муки. Покупатель предлагал установить в договоре санкции за каждый случай неявки представителя завода по вызову покупателя в случае обнаружения им недостачи или недоброкачества муки. Завод возражал против установления в договоре такой санкции, однако арбитражный суд удовлетворил требование истца и включил в договор условие о штрафе за каждый случай неявки, полагая, что это будет способствовать улучшению сохранности муки.

Каков порядок установления в договоре поставки дополнительных санкций?

Правильное ли решение принял арбитражный суд?

Ответ: Ответим на поставленные в задачи вопросы:

Что касается порядка установления в договоре поставки дополнительных санкций таков.

В соответствии со ст. 452 ГК РФ

соглашение об изменении или о расторжении договора совершается в той же форме, что и договор, если из закона, иных правовых актов, договора или обычаев делового оборота не вытекает иное.

Требование об изменении или о расторжении договора может быть заявлено стороной в суд только после получения отказа другой стороны на предложение изменить или расторгнуть договор либо неполучения ответа в срок, указанный в предложении или установленный законом либо договором, а при его отсутствии — в тридцатидневный срок.

По моему мнению, Арбитражный суд принял неправильное решение. На основании пп. 2 ч. 2 ст. 450 ГК РФ По требованию одной из сторон договор может быть изменен или расторгнут по решению суда только:

- 1) при существенном нарушении договора другой стороной.
Поставщик условия договора не нарушил.

Критерии оценивания практических задач

Форма проведения текущего контроля	Критерии оценивания
Решения практической задачи	«5» (отлично) – выставляется за полное, безошибочное выполнение задания
	«4» (хорошо) – в целом задание выполнено, имеются отдельные неточности или недостаточно полные ответы, не содержащие ошибок.
	«3» (удовлетворительно) – допущены отдельные ошибки при выполнении задания.
	«2» (неудовлетворительно) – отсутствуют ответы на большинство вопросов задачи, задание не выполнено или выполнено не верно.

Шкала оценки для проведения зачета с оценкой по дисциплине

Оценка за ответ	Критерии
Отлично	<ul style="list-style-type: none"> – полно раскрыто содержание материала; – материал изложен грамотно, в определенной логической последовательности; – продемонстрировано системное и глубокое знание программного материала; – точно используется терминология; – показано умение иллюстрировать теоретические положения конкретными примерами, применять их в новой ситуации; – продемонстрировано усвоение ранее изученных сопутствующих вопросов, сформированность и устойчивость компетенций, умений и навыков; – ответ прозвучал самостоятельно, без наводящих вопросов; – продемонстрирована способность творчески применять знание теории к решению профессиональных задач; – продемонстрировано знание современной учебной и научной литературы; – допущены одна – две неточности при освещении второстепенных вопросов, которые исправляются по замечанию.
Хорошо	<ul style="list-style-type: none"> – вопросы излагаются систематизировано и последовательно; – продемонстрировано умение анализировать материал, однако не все выводы носят аргументированный и доказательный характер; – продемонстрировано усвоение основной литературы. – ответ удовлетворяет в основном требованиям на оценку «5», но при этом имеет один из недостатков: в изложении допущены небольшие пробелы, не исказившие содержание ответа; допущены один – два недочета при освещении основного содержания ответа, исправленные по замечанию преподавателя; допущены ошибка или более двух недочетов при освещении второстепенных вопросов, которые легко исправляются по замечанию преподавателя.
Удовлетворительно	<ul style="list-style-type: none"> – неполно или непоследовательно раскрыто содержание материала, но показано общее понимание вопроса и продемонстрированы умения, достаточные для дальнейшего усвоения материала; – усвоены основные категории по рассматриваемому и дополнительным вопросам; – имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии, исправленные после нескольких наводящих вопросов;

	<ul style="list-style-type: none"> – при неполном знании теоретического материала выявлена недостаточная сформированность компетенций, умений и навыков, студент не может применить теорию в новой ситуации; – продемонстрировано усвоение основной литературы.
Неудовлетворительно	<ul style="list-style-type: none"> – не раскрыто основное содержание учебного материала; – обнаружено незнание или непонимание большей или наиболее важной части учебного материала; – допущены ошибки в определении понятий, при использовании терминологии, которые не исправлены после нескольких наводящих вопросов - не сформированы компетенции, умения и навыки, - отказ от ответа или отсутствие ответа

ЛИСТ ДОПОЛНЕНИЙ И ИЗМЕНЕНИЙ
рабочей программы дисциплины

Рабочая программа дисциплины рассмотрена на заседании кафедры (протокол от _____ № __) и одобрена на заседании Ученого совета (протокол от _____ № __) для исполнения в 20__-20__ учебном году

Внесены дополнения (изменения): _____

Заведующий кафедрой

(подпись, инициалы и фамилия)

Рабочая программа дисциплины рассмотрена на заседании кафедры (протокол от _____ № __) и одобрена на заседании Ученого совета (протокол от _____ № __) для исполнения в 20__-20__ учебном году

Внесены дополнения (изменения): _____

Заведующий кафедрой

(подпись, инициалы и фамилия)

Рабочая программа дисциплины рассмотрена на заседании кафедры (протокол от _____ № __) и одобрена на заседании Ученого совета (протокол от _____ № __) для исполнения в 20__-20__ учебном году

Внесены дополнения (изменения): _____

Заведующий кафедрой

(подпись, инициалы и фамилия)

Рабочая программа дисциплины рассмотрена на заседании кафедры (протокол от _____
№ _____) и одобрена на заседании Ученого совета (протокол от _____ № _____) для исполнения в
20__-20__ учебном году

Внесены дополнения (изменения): _____

Заведующий кафедрой

(подпись, инициалы и фамилия)
